

PUBLICAÇÃO OFICIAL

Junho 2023 / Edição n.º12

REVISTA **Veja** **PORTUGAL**

GLOBAL STONE CONGRESS

STONE **IBÉRICA**

FEIRA DE PEDRA NATURAL

PAVIMENTOS, REVESTIMENTOS PARA
A CONSTRUÇÃO CIVIL. MÁQUINAS,
FERRAMENTAS E ACESSÓRIOS.

22 a 24 de junho 2023

Local: **EXPOSALÃO - BATALHA**



organização:
EXPOSALÃO



expo **METAL**

i4.0 **2 a 4 nov.** **2023 BATALHA**

Salão de máquinas, equipamentos,
ferramentas, matérias-primas e
tecnologia para metalomecânica.

quarta a sábado - 10h / 19h

organização:
EXPOSALÃO

PARA MAIS INFORMAÇÃO:
rogeriohenriques@exposalao.pt
+351 914 924 726
sergiosantos@exposalao.pt
+351 244 769 492

4 EDITORIAL

Escalamos para um patamar internacional



5 APRESENTAÇÃO

Internacionalizar marca nova edição da Stone Ibérica



6+ PORTUGAL

Ano recorde para as exportações de pedra natural



8 INOVAÇÃO

Metas 2030 para o Setor da Pedra Natural



16 ENTREVISTA

Célia Marques, Vice-Presidente Executiva da ASSIMAGRA: "Enquanto a sociedade não for sensibilizada para o facto de que sem os recursos minerais o atual estilo de vida não será possível, o setor extrativo terá sempre bastantes dificuldades em operar"



24 INOVAÇÃO

Projetos internacionais para responder aos novos desafios



30 ENTREVISTA

Vera Pires de Almeida Ribeiro, Investigadora Auxiliar no Laboratório HERCULES - Universidade de Évora: "Temos observado no setor da pedra natural empresas com ambições e projetos focados na digitalização e na desmaterialização"



39 EMPRESAS

Presença do novobanco na STONE é fundamental para reforçar o nosso apoio ao setor da pedra natural



Diretor - José Frazão

Gestor Comercial e Coordenação de eventos
Rogério Henriques -
rhenriques@exposalao.pt

Assessor Comercial e Comunicação
Sérgio Santos
sergiosantos@exposalao.pt

Editor
André Oliveira
andre.oliveira@exposalao.pt

Redacção (Texto)
André Filipe Oliveira

Fotografias
iStockphoto

Design Gráfico
Ana Loureiro

Administração
José Frazão

Direcção Financeira
Miguel Ascenso - miguel@exposalao.pt

Proprietário
EXPOSALÃO
Batalha - IC2 - KM 110,
2441-951 Batalha
tel.: +351 244 769 480

Lisboa
Av. Fonte Pereira de Melo, 35 - 7ºD,
1050-118 Lisboa
tel.: +351 217 655 037
email: info@exposalao.pt



ENTREVISTA



ESCALAMOS PARA UM PATAMAR INTERNACIONAL

Bem-vindo à STONE. A 1ª edição da STONE IBÉRICA.

Neste regresso da única feira nacional direccionada à indústria da pedra escalamos para um patamar internacional, reunindo no Centro de Exposições da Exposalão empresas de grande relevância para este setor com propostas e soluções adequadas a todas as necessidades.

A indústria da Pedra é muito importante em Portugal, que conta com uma longa tradição e experiência na extração e transformação de pedras naturais. Os novos desafios, como a concorrência global e acesso a outras matérias-primas, a pressão dos preços e as novas exigências do mercado, vão marcar esta edição e todos os envolvidos vão procurar refletir sobre estes novos tempos e também aqueles que estão por vir.

Um dos desafios está relacionado com a sustentabilidade do setor. A extração e transformação de pedra natural podem ter um impacto significativo no meio ambiente, por isso, esta indústria tem trabalhado para tornar os proces-

sos mais sustentáveis, adotando práticas como a reciclagem de resíduos, a redução do consumo de energia e a utilização de fontes renováveis. Contamos na STONE IBÉRICA com empresas que têm esta vertente muito trabalhada e são uma referência e exemplo pelas suas práticas no contexto nacional e também internacional.

Além de potenciar a indústria da pedra no contexto Ibérico, esta edição mostra-nos as muitas vantagens que Portugal oferece a esta indústria, como a qualidade dos produtos, a tradição e a experiência dos profissionais e a proximidade geográfica com o mercado europeu.

Saúdo igualmente a iniciativa internacional Global Stone Congress, que, este ano, decorre no Mosteiro da Batalha, em Leiria, mostrando a atractividade da região ao Centro ao Mundo. O evento vai também decorrer em simultâneo com a STONE IBÉRICA, numa ação conjunta que traz à exposição os congressistas e oradores presentes. Uma ação que muito nos orgulha e satisfaz, além de ser muito potenciadora para as empresas expositoras.

INTERNACIONALIZAR MARCA NOVA EDIÇÃO DA STONE IBÉRICA



***Rogério
Henriques***

Gestor Comercial e
Coordenação de Eventos

A nova edição feira de referência da indústria, acontece entre 22 a 24 de junho, na Batalha, e reúne as principais empresas deste segmento. A Exposalão convida empresários dos mercados externos do setor da pedra natural a visitar o certame.

A maior feira da Península Ibérica destinada à indústria da pedra natural está de regresso. A feira STONE IBÉRICA 2023 aposta, este ano, na vertente internacional apostando na presença de diversos mercados chave do setor.

Este é uma edição há muito aguardada pelos profissionais do setor, que tem agora a oportunidade se reencontrar com os clientes e potenciais. Considerado um dos eventos mais importantes do calendário nacional para as empresas do setor da pedra natural, a STONE afirma-se há vários anos como o único certame direcionado a este segmento de negócio, sendo determinante a sua realização para a concretização

de novos contactos e parceiros.

Este ano, a organização vai mais além e procura reunir as empresas de referência do mercado português e espanhol garantindo a extensão do evento para o futuro.

“Esta medida visa reforçar os laços internacionais neste setor e levar esta exposição e os expositores a uma nova escala internacional, de forma a bonificar cada vez mais os mesmos e trazer valor acrescentado à exposição”, destaca.

Durante o decorrer do evento, estão previstas várias palestras, apresentação de projetos, mesas redondas, seminários, workshops nas áreas de arquitetura, inovação e sustentabilidade, onde se insere a iniciativa Global Stone Congress, nos dias 22 e 23 de junho.

A STONE Ibérica reafirma-se em 2023 como um evento com grandes potencialidades para todos os envolvidos, expositores e visitantes profissionais.



ANO RECORDE PARA AS EXPORTAÇÕES DE PEDRA NATURAL

Setor atingiu o limiar dos 429 milhões de euros com as vendas ao exterior. França, China e Espanha ocupam os três primeiros lugares em termos de destino do produto.



Mais valor e volume! O setor da pedra natural bateu um número recorde em 2022 atingindo 429 milhões de euros nas exportações, com um crescimento de volume de negócio internacional de 13,01% quando comparado com 2021. A pedra portuguesa chega atualmente a 118 países. Face a 2021, o ano de 2022 apresenta mais 56 milhões de euros em volume de negócio, tendo sido exportadas 2 033 mil toneladas de produto.

“O mercado europeu mantém-se na liderança, com um rácio de 57,8 % face ao total exportado mundialmente, e o setor apresenta registo de exportações para um total de 118 países”, destacam os dados apresentados divulgados pela ASSIMAGRA.

Os destinos das exportações portuguesas continuam a ser liderados pela França, com um crescimento de volume de negócio superior a 10%, a que correspondem 2,48% de aumento nas quantidades de produto exportado.

“O mercado extra União Europeia é aquele que mais valoriza o produto, com uma taxa de crescimento de 33,61%,

face aos 11,95% registados para os países da UE”, destaca o relatório.

Nos dez primeiros mercados destino, a China é o único país a apresentar uma retração no desempenho e que corresponde a menos quase 31 milhões de euros em volume de negócio, face a 2021, com menos 303 mil toneladas de produto exportado.

Em terceiro lugar, surge a Espanha, com um crescimento do volume de negócio na casa dos 32%, acompanhado pelo aumento da quantidade de produto de 14,40%.

No top 10 dos destinos, à exceção da China, todos os países apresentam crescimentos substanciais, onde se destacam a Irlanda, com 49,06%, a Bélgica, com 40,35%, a Suécia, com 40,30%, e a Espanha com 32,42%.

Em relação à valorização de produto, nos dez primeiros destinos, todos os países apresentam crescimentos, destacando-se os Países Baixos, com 21,46%, a Bélgica, com 18,45%, a Suécia, com 17,41% e a Alemanha, com 16,80%.

429 milhões de euros nas exportações

56 milhões de euros em volume de negócio

exportadas 2033 mil toneladas de produto

FRANÇA
negócio superior a 10%, a que correspondem 2,48% de aumento

BÉLGICA
com 40,35%

CHINA
31 milhões de euros em volume de negócio

ESPAÑA
volume de negócio na casa dos 32%

IRLANDA
com 49,06%

2030

METAS 2030 PARA O SETOR DA PEDRA NATURAL

Inovação, competitividade, potencial regional, sustentabilidade e viabilidade de novos projetos entre as principais linhas definidoras da Sustainable Stone By Portugal.



O setor da Pedra Natural conta agora com um novo desafio lançado pelo IAP-MEI para Desenvolvimento de Projetos no âmbito das Agendas Mobilizadoras para a Inovação Empresarial com o intuito de envolver todos os agentes no âmbito Plano de Recuperação e Resiliência (PRR).

A Agenda Mobilizadora intitulada SUSTAINABLE STONE BY PORTUGAL é liderado pela Associação Cluster Portugal Mineral Resources, integra uma agenda consolidada, constituída por 49 parceiros, designadamente 2 associações das quais a ASSIMAGRA, o Cluster dos Recursos Minerais, 22 empresas de Pedra Natural, 15 entidades do sistema IDI, 9 empresas tecnológicas e 2 entidades públicas de interface

"Este concurso de ideias visa identificar as reais oportunidades de investimento e capacidades de execução, bem como os pactos de inovação e os projetos mobilizadores

a apoiar no âmbito da Componente 5 - Capitalização e Inovação Empresarial", destaca o documento da proposta. Este projeto tem como intuito "consolidar e expandir sinergias entre o tecido empresarial e o sistema científico e tecnológico em Portugal, contribuindo para o incremento da competitividade e resiliência da economia portuguesa, com base em I&D, na inovação e na diversificação e especialização da estrutura produtiva".

As propostas são avaliadas com base no grau de inovação, o impacto do projeto para a competitividade empresarial e para a alteração do perfil de especialização produtiva do país, potencial para a região de desenvolvimento do projeto, contribuição do projeto para a neutralidade carbónica e resiliência energética, a qualidade do consórcio em termos das competências dos promotores face aos objetivos do projeto e do modelo de governação, viabilidade económico-financeira metas para atingir a neutralidade carbónica e resiliência energética proposta pelo Governo. "É importante continuarmos concentrados e focados na boa execução do Programa de Recuperação e Resiliência", afirmou António Costa, recentemente a propósito da aplicação do PRR, desafiando as empresas portuguesas a "pedalar" para que o país chegue ao final do programa, em 2026, mais bem preparado "não só para enfrentar crises que o futuro" possa trazer, mas sobretudo com "mais e melhor emprego, maior rentabilidade para as empresas e uma economia mais sustentável".



DECOR HOTEL

FIL - LISBOA

6ª Feira profissional de projeto, construção,
decoreção, equipamentos, produtos e serviços
para hotelaria.

26 a 28 de Out. 2023

organização: **EXPOSALÃO**

PARA MAIS INFORMAÇÕES:
amaral@exposalao.pt / +351 919 855 299
tiago.marques@exposalao.pt / +351 968 701 674
exposalao.pt

STET



Armando Pereira,
Gestor de Negócios, Máquinas Novas

“Oferecemos soluções inovadoras e integradas de marcas premium com o objetivo de apoiar as Empresas no seu potencial de crescimento e até diversificação de mercados”

A STET, como Representante Oficial e Exclusivo da Caterpillar desde 1961, tem como principal missão, ajudar a construir Portugal. Ser parte ativa no seu crescimento, alavancando as Empresas que levam o País para a frente, através de soluções 360° sejam elas financeiras, tecnológicas ou humanas.

Há 62 anos que este ADN é passado às gerações mais novas, razão pela qual estamos presentes na vida de mais de 30.000 clientes que nos dão a honra da sua confiança ao longo da sua história nos mais variadíssimos sectores, e é com muito entusiasmo, que regressamos a uma casa que conhecemos, admiramos e da qual tínhamos saudades, a STONE. É verdadeiramente impressionante o crescimento que a STONE teve desde 2003, e merece o crédito de ser atualmente a melhor feira do sector da Pedra Natural da Península Ibérica. É com regozijo que estaremos uma vez mais de volta para rever os nossos clientes de sempre, de hoje e das futuras gerações, parabenizando-os pelos excelentes resultados de 492 milhões de euros conseguidos em exportações em 2022 neste sector, um crescimento de 13% em relação ao ano anterior, e alguns deles alavancados com as nossas soluções. São estes projetos ambiciosos que fazem Portugal crescer, e é onde queremos estar posicionados como parceiros para o crescimento, num sector que ainda não atingiu todo o seu potencial. Mas vai, seguramente! Podem contar com a STET como parceiro empresarial robusto, capaz de oferecer soluções inovadoras e integradas de marcas premium com o objetivo de apoiar as Empresas no seu potencial de crescimento e até diversificação de mercados.

FILSTONE



Ricardo Jorge,
CEO Filstone

Estamos muito entusiasmados com a participação da Filstone na primeira edição da STONE Ibérica, feira de referência do setor da pedra natural em Portugal. A STONE é a oportunidade ideal para apresentar os nossos produtos e serviços para um público altamente qualificado, composto por profissionais do setor, clientes de grande potencial e outros visitantes interessados, o que nos permite expandir a presença em diversos mercados.

Estamos, como é nosso apanágio, a prepararmo-nos para mostrar aos visitantes da feira a qualidade dos produtos Filstone, a nossa dedicação ao cumprimento de prazos e a nossa estratégia competitiva baseada na proximidade com nossos clientes e fornecedores. Além disso, a certificação dos nossos produtos com a marca Stone PT demonstra a nossa qualidade e reforça a nossa posição como uma das empresas mais conceituadas no mercado internacional.

A participação da Filstone na STONE será uma grande oportunidade para reforçarmos a nossa posição de liderança no setor e para explorarmos novas parcerias de negócios.

“Prepararmo-nos para mostrar aos visitantes da feira a qualidade dos produtos Filstone, a nossa dedicação ao cumprimento de prazos e a nossa estratégia competitiva”

COFESEG

**First
Wire Saw
Machine
in the world
with**

IoT
Tech Monitoring System



O sucesso obtido no ano passado, ao participar de um dos maiores stands, motiva-nos a continuar a participar com grandes expectativas de resultados.

À já conhecida Máquina de fio Econetic, com tecnologia de imão permanentes, acrescentam-se as versões com IoT, Wireless e Wireless com controle remoto portátil.

Nossos novos fios diamantados para pedreiras: vaccum brazed, produtos de fábrica, multifios, discos diamantados e produtos para polimento, e as máquinas de multifios mais avançadas do mercado. Este ano, graças ao acordo com Gáspari Menotti, e o acordo anterior com o Grupo Huada, tornamo-nos um dos fornecedores mais completos de produtos de alta qualidade para Pedreiras e Fábricas, cobrindo assim quase toda a cadeia de valor.

Cientes do potencial que a feira possui, participamos pela 4ª vez, para nos apresentarmos como um parceiro de soluções completas para nossos clientes portugueses e espanhóis.

“Participamos pela quarta vez, para nos apresentarmos como um parceiro de soluções completas para nossos clientes portugueses e espanhóis”

FRAVIZEL



A Fravizel apresenta-se na feira Stone 2023 com o conceito “linha mobile” e descarbonização do setor. A pensar no ambiente e nas pessoas esta linha foi desenvolvida com tecnologia de ponta que, ao mesmo tempo que aumentam a produtividade e a segurança, contribuem para a poupança energética e carbónica. Esta linha tem como objetivo aumentar a produtividade e eficiência energética trazendo resultados operacionais muito atrativos para os nossos clientes.

Promovem práticas de gestão eco-eficientes, atendendo à visão de sustentabilidade tripartida: económica (produção de bens competitivos e criação de mais riqueza), social (satisfação de necessidades e melhoria dos padrões de qualidade de vida) e ambiental (minimização dos impactos ambientais e aproveitamento da matéria prima).

A Fravizel marca presença na Stone 2023 para reforçar a relação com os seus clientes e enriquecer as parcerias que se estabelecem nesta feira.

A nova Linha Mobile diminui as emissões de carbono até 85%. Máquinas híbridas; Redução de custos e eficiência energética; Poupança energética (diesel) permite retorno de investimento a partir do 3º ano de utilização contínua; As máquinas adaptam-se facilmente à sua pedreira, fazem acontecer rápido na frente de pedreira; São capazes de gerir e memorizar dados (Indústria 4.0); Menos recursos alocados.

“Marcamos a presença na Stone 2023 para reforçar a relação com os seus clientes e enriquecer as parcerias que se estabelecem nesta feira”

PROMETEC



Há mais de 30 anos a Prometec é líder em verdadeira inovação tecnológica na área de tratamento de superfície e processamento de chapas de pedra natural. O desempenho excepcional de muitos clientes nossos, em termos de qualidade e faturação do produto acabado, é o que nos impulsiona para cada dia melhorar os nossos produtos e as tecnologias que os controlam.

A inovação contínua é a nossa vocação, e está focada em minimizar os custos de produção das fábricas dos nossos clientes, neste momento, para que possam enfrentar sem medo os mercados do futuro dando-lhes uma vantagem competitiva em termos de qualidade, eficiência, rapidez e volume de produção.

Todos os dias, em todos os momentos da nossa vida corporativa, agimos como uma família, comprometida em melhorar os resultados financeiros dos nossos clientes.

Um corpo em forma e saudável, impulsionado por um coração alimentado pelo futuro.

A energia e a paixão da nossa equipa vão para o desenvolvimento de tecnologias verdadeiramente de ponta, capazes de aumentar a capacidade de produção das empresas que exigem habilidades na aplicação de resina, polimento de chapas de pedra assim como toda a sua automação e movimentação, num ritmo de rápida mudança exigido pelo mundo industrial de hoje.

“A presença na Stone é sempre importante, pois permite-nos dar a conhecer o ADN Prometec e chegar a mais clientes.”

OMAG



“Há mais de 40 anos nascemos com essas máquinas e a experiência que adquirimos hoje nos leva a ser um dos líderes reconhecidos mundialmente na gama de máquinas de 5 eixos com alto eixo vertical”

A OMAG fundada no final dos anos 70 por Angelo Albani, atingiu a segunda geração continuando com o desenvolvimento de uma empresa internacional que combina passado, presente e futuro. Omag Spa é um dos líderes da indústria na produção de máquinas-ferramentas para trabalhar mármore, pedra natural, quartzite, vidro e cerâmica. A reconhecida liderança no setor é uma posição de mérito devido a uma conceção de empresa que a OMAG se impôs desde o início de sua trajetória industrial. O nível de especialização e experiência alcançado, permitem-lhe concretizar projetos para além dos padrões de produção para ir ao encontro das necessidades personalizadas dos seus clientes.

“A OMAG não se limita a projetar e construir suas próprias máquinas, mas concentrou empresas satélites em sua área de produção para cobrir competências e sinergia entre si para o controle de qualidade global. Seriedade, profissionalismo e o apoio de um pós-venda competente e pontual são para a OMAG um ponto forte, uma certeza para o cliente”, destacou o General Manager Abel Pereira. Depois de escolher e instalar a máquina, a relação com a OMAG continua: a OMAG oferece suporte ao cliente até o perfeito domínio de cada função da máquina e de todos os processos particulares. Graças à sua estrutura organizacional, a OMAG garante o seu apoio constante a qualquer necessidade de manutenção e consultoria técnica, incluindo a atualização de tecnologias e a formação constante do utilizador. A gama de modelos de máquinas que a OMAG pode oferecer é o resultado de anos de experiência sempre na pesquisa e aplicação das mais avançadas tecnologias.

A OMAG oferece a cada cliente a melhor solução para suas necessidades específicas. Máquinas de corte controladas numericamente “CNC” A nossa gama de máquinas de corte foi concebida com o objetivo de otimizar o tempo e o “desperdício” de material. Temos em nosso catálogo (<https://omagspa.it/tutti-prodotti/#Tagliare>) máquinas para pequenos laboratórios (Digitale5) que precisam ser automatizadas, mas ao mesmo tempo poder aproveitar ao máximo o investimento em uma máquina que deve ser capaz de realizar projetos complexos (Digimill).

“Estamos aptos a oferecer máquinas de corte para quem precisa de grandes produções (Multicut), são máquinas que podem manejar até 10 eixos, com sistemas automáticos de carga e descarga. O software fornecido com estas máquinas foi estudado e desenvolvido de forma a torná-las utilizáveis até pelos menos experientes, mas sempre com alto desempenho de automação. Jato de água/ Water5 mesmo corte com água de alta pressão está agora na gama das nossas máquinas, mesmo com a versão combinada (disco + água de alta pressão Water5&Saw) Máquinas CNC de modelagem, acabamento e grandes esculturas”, acrescentou o responsável.

“Há mais de 40 anos nascemos com essas máquinas e a experiência que adquirimos hoje nos leva a ser um dos líderes reconhecidos mundialmente na gama de máquinas de 5 eixos com alto eixo vertical. Blade5, Area5advanced, Tower7 são máquinas inovadoras, rápidas, dinâmicas, além de rígidas e confiáveis.”

BIDESE QTEQ



“A experiência técnica ligada à paixão pelo trabalho da pedra desenvolvida pela BIDESE IMPIANTI permitiu-nos introduzir corajosamente soluções técnicas muito inovadoras”

Bidese Qteq é uma empresa fundada por Michele Bidese, ex-sócio da empresa Bidese Impianti nascida em 1987 com sede em Fara Vicentino – Vicenza (Itália).

Ao longo dos anos, a BIDESE IMPIANTI tornou-se a empresa italiana líder na conceção e produção de máquinas multifio e de fio diamantado para o corte de chapas de blocos de mármore, granito e pedra natural. A experiência técnica ligada à paixão pelo trabalho da pedra desenvolvida pela BIDESE IMPIANTI permitiu à empresa introduzir corajosamente soluções técnicas muito inovadoras que, após alguns anos de desenvolvimento necessário, levaram a uma verdadeira revolução no setor.

A partir do início dos anos 2000, as inovadoras máquinas multifios produzidas pela BIDESE IMPIANTI começaram a ser apreciadas nos principais mercados internacionais por sua produtividade, qualidade e desempenho, começando assim a se expandir no mercado mundial, em um pacote otimizado e competitivo de máquinas + fios diamantados produzidos pela Boart&wire, na época uma empresa criada pela BIDESE IMPIANTI. Com o passar do tempo, a nova tecnologia de corte multifios tornou-se cada vez mais procurada, transformando o desafio inicial da BIDESE numa realidade concreta e numa história de sucesso.

Até ao final de 2011, a BIDESE IMPIANTI continuou a expandir os seus negócios, fornecendo mais de uma centena de máquinas multifios em todo o mundo e tornando-se líder internacional no sector do corte de fio diamantado. Em 2012, os sócios da BIDESE IMPIANTI venderam seus negócios no auge do sucesso, na consciência de que a tecnologia das máquinas multifios estava atingindo sua maturidade.

Em 2017, com tecnologias inovadoras à sua disposição, e com o apoio de uma equipe de especialistas em pesquisa técnica, Michele Bidese iniciou um novo capítulo nas tecnologias multifios com a nova empresa Bidese Qteq.

A Bidese Qteq produz as suas próprias máquinas numa unidade de produção de 1500 m2, onde existem máquinas - ferramenta CNC e todos os equipamentos para a confeção dos componentes necessários.

CORPADVANCE



A CorpAdvance é uma empresa que opera no mercado Nacional e Internacional, com especialização em Equipamento Industrial para transformação de Rochas Ornamentais, com quadros altamente qualificados, com 40 anos de experiência no setor, mais de 180 projetos e um vasto conjunto de parcerias das quais se destacam a Prometec, OMAG e a Bidese Qteq.

“Contamos com 40 anos de experiência no setor, mais de 180 projetos e um vasto conjunto de parcerias”

Irlanda

PEDREIRA EM GLENARM, CO ANTRIM





Chéquia
PEDREIRA EM CHÉQUIA



GLOBALSTONE
c o n g r e s s 2 0 2 3

SETOR DA PEDRA DEBATE TEMAS DO FUTURO NO GLOBAL STONE CONGRESS

O Global Stone Congress apresenta a sua atual edição entre 18 e 23 de junho. O evento terá lugar no Mosteiro da Batalha, em Leiria, e vai contar com diversas personalidades de relevância nacional e internacional.

Durante o decorrer do evento, estão previstas várias palestras, apresentação de projetos, mesas redondas, seminários, workshops nas áreas de Arquitetura, Inovação e Sustentabilidade.

A iniciativa decorre em simultâneo com a feira Stone Ibérica, tendo, por isso, uma programação conjunta nos dias 22 e 23 de junho.

O Global Stone Congress resulta de uma parceria entre a ASSIMAGRA – Recursos Minerais de Portugal, o Cluster Portugal Mineral Resources e a Universidade de Évora.

Evento reúne várias entidades e figuras importantes, que vão refletir sobre os novos desafios da indústria, nomeadamente no campo da arquitetura, inovação e sustentabilidade.



DIA 22 DE JUNHO

9h00

13h30

CONGRESSO GLOBAL STONE 2023 –

Dia da Arquitetura

Local: Auditório

13h30

15h00

Almoço no Espaço da Feira

15h00

18h00

Visita à feira Stone Ibérica pelos congressistas

18h30

20h00

Inauguração Exposição “A Pedra e a Mão”

Local: Espaço das Artes – Porto de Mós

10h00

11h00

VISITA OFICIAL À FEIRA
POR MEMBRO DO GOVERNO

11h00

11h45

TOMADA DE POSSE ORGÃOS SOCIAIS ASSIMAGRA
Local: Entrada da feira

12h00

13h30

CONSELHO ESTRATÉGICO ASSIMAGRA
Local: Auditório

16h00

17h00

APRESENTAÇÃO DOS PROJETOS DE
EMPREENDEDORISMO – CONCURSO IDEIAS
“ENTERPRISING THE FUTURE - NEXT GENERATION”
Local: Entrada da Feira

17h00

18h00

MOMENTO CULTURAL
Local: Stand ASSIMAGRA

DIA 23 DE JUNHO

Célia Marques

Vice-Presidente Executiva
da ASSIMAGRA



“

ENQUANTO A SOCIEDADE NÃO FOR SENSIBILIZADA PARA O FACTO DE QUE SEM OS RECURSOS MINERAIS O ATUAL ESTILO DE VIDA NÃO SERÁ POSSÍVEL, O SETOR EXTRATIVO TERÁ SEMPRE BASTANTES DIFICULDADES EM OPERAR”

A Vice-Presidente Executiva da ASSIMAGRA aceitou o convite da Veja Portugal para uma entrevista para falar sobre o contributo que a realização da nova edição da feira Stone Ibérica pode trazer para o debate no setor da pedra natural no País. A responsável não tem dúvidas de que o ambiente vivido no decorrer do evento só pode ser benéfico. “A feira será palco de debate de muitos dos temas de relevância para o setor, reunindo os membros do Conselho Estratégico da ASSIMAGRA, cerca de 30 empresários do setor que terão a oportunidade de debater os constrangimentos e os novos desafios com que as empresas se deparam, tendo presente um membro do Governo”, adiantou. Célia Marques deixou ainda algumas reflexões para o futuro da indústria e de que forma esta pode enfrentar os novos desafios em curso.

De que forma a Assimagra tem acompanhada o desenvolvimento da feira Stone ao longo dos últimos anos?

A ASSIMAGRA tem sido uma parceira constante da feira Stone, sempre com o espírito de entajuda para elevar o reconhecimento e a visibilidade das empresas do setor presentes. Sendo a feira Stone, na Batalha, um ponto de encontro do setor e uma oportunidade de explorar e apreciar os mais recentes produtos e tecnologias das inúmeras empresas expositoras presentes, é também o local privilegiado para o desenvolvimento de várias iniciativas do setor. Nesta edição de 2023, esperam-se muitas novidades, desde a organização de um dia de networking dedicado à arquitetura com a realização do Global Stone Congress 2023 em espaço de feira, que se espera trazer muitos visitantes de outras nacionalidades, até à apresentação de novas ideias de negócio pelos vencedores do concurso para jovens em-

preendedores Enterprising the Future – Next Generation.

A feira apresenta, este ano, uma perspetiva internacional. De que forma esta relação com o país vizinho pode beneficiar o setor da pedra em Portugal?

Ao se expandir a feira com uma perspetiva internacional, estamos a fomentar novas experiências com outros players do setor, potenciando oportunidades de negócio e de fortalecimento de parcerias estratégicas já muito enraizadas com o mercado espanhol.

O mercado espanhol, ainda que com ligeiras oscilações, foi sempre um mercado de referência para o nosso setor e importante, principalmente pela proximidade. A Espanha, em 2022, foi o nosso terceiro mercado destino da pedra natural portuguesa, e tem-no sido desde há largos anos, pelo que esta nova perspetiva internacional com o país vizinho, é de facto um valor acrescentado à edição da Stone deste ano.

Os dados relativos à importância económica da Pedra e dos Recursos Minerais revelam uma tendência crescente. Como se explica este aumento a cada novo ano?

Pode ser explicado por diversos fatores. Destaco algumas das razões que contribuem para esse crescimento:

1. Portugal possui uma variedade de recursos minerais, incluindo pedra natural, como o mármore, granito, calcário e ardósia, além de minérios metálicos, como cobre, estanho, ferro, tungsténio, e também o lítio. A existência desses recursos minerais oferece oportunidades significativas para a indústria extrativa e de transformação.
2. Portugal é reconhecido internacionalmente pela qualidade e variedade das suas pedras naturais. A capacidade de extrair, processar e transformar esses recursos minerais em produtos de alta qualidade tornou o país um importante exportador no setor a nível mundial. A competitividade no mercado global impulsiona o crescimento económico e a importância dos recursos minerais portugueses.
3. O setor das pedras naturais tem conseguido fazer investimentos significativos em tecnologia, inovação e modernização dos processos de extração e transformação. Isso tem permitido maior eficiência produtiva, diversificação de produtos e acesso a novos mercados. Os investimentos em investigação e desenvolvimento também tem impulsionado a competitividade do setor.

Estes fatores, combinados com o trabalho associativo e muitos dos projetos da ASSIMAGRA de promoção e de apoio à internacionalização das empresas, explicam o crescimento da importância económica da pedra em Portugal,

impulsionando a exportação e contribuindo para o desenvolvimento económico do país.

De que forma o setor da pedra natural pode adaptar-se ao futuro?

A tendência de futuro para a pedra natural será de valorização da matéria-prima através da transformação e a continuidade na especialização em obras por medida, totalmente personalizadas e para produtos e projetos altamente complexos, e que valorizem cada vez mais a Pedra Natural Portuguesa. O crescimento das exportações só é sustentável através do reforço da competitividade com base na capacidade de incluir valor nos produtos e serviços oferecidos. É esse o trabalho que temos vindo a construir no setor da pedra natural, na abordagem a novos mercados e a novos paradigmas de promoção – como é exemplo o próprio projeto da ASSIMAGRA PRIMEIRA PEDRA – capazes de reforçar nestes a imagem e a competitividade dos nossos produtos, através dos conceitos de excelência e design.

Quais são atualmente os desafios em curso para as empresas portuguesas?

O acesso ao território é o maior desafio do setor, pois para continuarmos a existir necessitamos de aceder com qualidade aos recursos. A necessidade de planeamento do território e a respetiva articulação com os Instrumentos de Gestão do Território – processos complicados e muito morosos - a par da melhoria de imagem e crescente aceitação social que necessitamos de trabalhar ainda mais no futuro. Enquanto a sociedade não for sensibilizada para o facto de que sem os recursos minerais o atual estilo de vida não será possível, o setor extrativo terá sempre bastantes dificuldades em operar.

Mas existe muita confiança no futuro pois, com os passos dados até aqui no caminho da sustentabilidade, com muito trabalho feito em termos de compatibilização de várias sensibilidades territoriais, e com o aprofundamento desse trabalho, as entidades que gerem o território irão no futuro confiar-nos mais território, para que lhe possamos dar valor, e no fim devolvê-lo à comunidade ainda mais qualificado do que quando o recebemos.

A aposta na tecnologia e a vertente da sustentabilidade tem estado muito presente nos projetos de investigação. De que forma a combinação destas duas dimensões vão ser determinantes para a estratégia das empresas?

A tecnologia e a adoção de práticas mais sustentáveis são determinantes para a estratégia das empresas, impulsionando a inovação, a competitividade, a eficiência operacio-

nal, o cumprimento da regulamentação, não esquecendo a imagem corporativa e mesmo o acesso a mercados de maior valor, atendendo aos crescentes desafios ambientais e sociais da atualidade.

A tecnologia é o motor de inovação, permitindo que as empresas desenvolvam novos produtos, serviços e processos mais eficientes. A incorporação de avanços tecnológicos ajuda a que as empresas se mantenham competitivas num mercado global em constante evolução. É também evidente de que as empresas são cada vez mais avaliadas não apenas pelos produtos e serviços que oferecem, mas também pelo seu impacto social e ambiental.

Desta forma, acredito que empresas que demonstrem um compromisso com a inovação tecnológica, mas que também pugnem pela responsabilidade social e ambiental, com práticas que procurem reduzir a sua pegada, terão mais chances no futuro de conquistar novos mercados e novos consumidores conscientes dos desafios relacionados com as alterações climáticas e o esgotamento de recursos naturais.

A par da vertente de negócios, a Stone distingue-se pela forma como propõe o debate a discussão dos temas de relevância para o setor. Quais vão ser os pontos de interesse nesta edição?

A Stone é já uma feira de referência do setor em Portugal e um ponto de encontro de diversos intervenientes nesta indústria. Na edição 2023, contamos desenvolver várias iniciativas em ambiente de feira, ou em articulação com esta, à semelhança de anos anteriores. Para além do dia da arquitetura do Global Stone Congress, que terá lugar a 22 de junho no auditório da feira, onde intervirão palestrantes reconhecidos internacionalmente nesta área de grande interesse para o setor, são esperadas sessões de apresentação de ideias de negócio ligadas ao setor por jovens que concorreram ao concurso Enterprise The Future – Next Generator.

À semelhança da edição anterior, a feira será palco de debate de muitos dos temas de relevância para o setor, reunindo

os membros do Conselho Estratégico da ASSIMAGRA, cerca de 30 empresários do setor que terão a oportunidade de debater os constrangimentos e os novos desafios com que as empresas se deparam, tendo presente um membro do Governo.

Por fim, uma outra novidade desta edição que é fazer ligar a feira à inauguração da exposição “A Pedra e a Mão”, no Espaço das Artes em Porto de Mós. São cerca de 50 obras únicas em pedra portuguesa concebidas por designers, arquitetos e artistas nacionais e internacionais de renome que fazem parte do espólio Primeira Pedra e que darão grande visibilidade à criatividade e à sustentabilidade do nosso setor de atividade.

O Global Stone Congress vai decorrer durante o mesmo período da Stone. Quais as mais-valias deste encontro?

O Global Stone Congress reúne especialistas, académicos, profissionais e empresas do setor da pedra natural de muitas geografias do Mundo. Isto cria uma oportunidade única para networking e partilha de conhecimentos, de experiências e de se aprender com os principais especialistas sobre os mais diversificados avanços em termos de tecnologia, mas também sobre as suas pesquisas e investigações, com a apresentação de estudos de caso, estimulando o desenvolvimento de novas soluções e parcerias.

Relativamente ao congresso, o que se pode esperar desta edição?

Espera-se que nesta edição, que está a ser organizada pela ASSIMAGRA, pela Associação Cluster Portugal Mineral Resources e pela Universidade de Évora, se abordem questões importantes relacionadas com a sustentabilidade da indústria da Pedra Natural. É um fórum onde estarão em destaque temas como práticas sustentáveis, melhores técnicas de extração e transformação, eficiência energética, digitalização na indústria, oferecendo ainda insights sobre as tendências atuais e emergentes no setor das pedras naturais do Mundo.

EXPOSALÃO - BATALHA

3D ADDITIVE EXPO

Feira de impressão 3D e fabrico aditivo

i4.0expo

Feira da indústria 4.0,
automação e robótica

SUB CONTRA TAÇÃO

Feira de processos
e equipamentos para
a produção

2 a 4 de nov. 2023

QUARTA a SÁBADO - 10h00 / 19h00



PARA MAIS INFORMAÇÃO:

rogeriohenriques@exposalao.pt
sergiosantos@exposalao.pt

00 351 914 924 726
00 351 244 769 492

organização: EXPOSALÃO

AIRELIMESTONES



Licínio Cordeiro,
CEO Airelimestones



Licínio Cordeiro, conta com mais de 30 anos de experiência no ramo da extração e transformação de pedra. É o nosso CEO e é o fundador da empresa Airelimestones Lda. Gosta de desafios, projetos únicos e tem objetivos ambiciosos para o futuro. Expandir a empresa para novos mercados e mostrar o potencial da pedra natural é fundamental para o crescimento para se manter na vanguarda.

A Stone Ibérica é a maior feira nacional do setor de pedra natural em Portugal, o que nos dá a oportunidade de nos apresentarmos no mercado nacional.

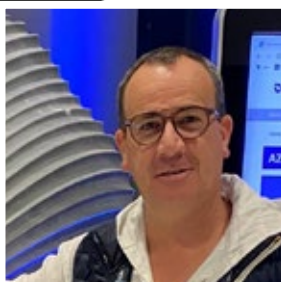
Possuímos um vasto conhecimento e experiência na extração e transformação de pedra natural. O nosso objetivo é dar a conhecer a nossa capacidade técnica em fazer projetos especiais, mostrar a nossa pedra natural, as pedreiras e sobretudo demonstrar o que nos diferencia.

“A Stone Ibérica é a maior feira nacional do setor de pedra natural em Portugal, o que nos dá a oportunidade de nos apresentarmos no mercado nacional”

TOOLS4



Jorge Assis,
CEO Tools4Stones



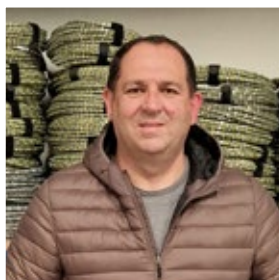
Trabalhar a pedra é essência, conhecimento, aprendizagem e entendimento de uma matéria tão nobre. A Tools4Stones, entra no mercado a 2022, depois de 22 anos de dedicação, estudo e conhecimento técnico desta matéria tão preciosa, é sem dúvida gratificante para mim chegar aqui e ter um projeto meu.

Projeto, que pretende através das ferramentas ideais, perspicazes e capazes de trabalhar cada matéria com o maior respeito e dedicação para que o resultado do produto final seja de excelência.

O que esperamos da feira: O intuito é dar-nos a conhecer e estar junto dos nossos clientes.

“O intuito da nossa participação na STONE Ibérica é dar-nos a conhecer e estar junto os nossos clientes”

DROME DIAMOND TOOLS



*Alan Vescovi,
Diretor Comercial Drome Europa*

A Drome Diamond Tools possui sua matriz na Suécia e desde 2018 temos a filial no Marco de Canaveses devido à sua proximidade ao polo industrial de Alpendorada.

A Drome tem por essência de seu fundador e isso é repassado a toda equipa, executar um trabalho de excelência junto aos clientes para alcançar sempre a maior eficiência do conjunto homem-máquina-ferramenta e o melhor custo/benefício/qualidade. Para isso, entregamos aos clientes, ferramentas e máquinas de auto rendimento sempre com o acompanhamento técnico para garantir tal excelência.

Esta é a nossa primeira participação na feira como expositores e é com grande entusiasmo que vamos apresentar novos produtos – fios de pedreira, multifios, máquinas de pedreira e outros - e um serviço inovador para as pedreiras e desmonte de rocha, que é o aluguer de máquinas de corte a fio diamantado. Visualizamos que muito se perde neste mercado ao executar alguns trabalhos onde seus equipamentos geram um custo enorme por baixa performance-potência e estamos justamente suprimindo esta necessidade com equipamentos novos de alta-performance, controle sem fios e formação de funcionários. A outra vantagem para o cliente ao disponibilizarmos este serviço, é que ele tenha uma experiência com nossos equipamentos e serviços antes de comprá-los.

“É a nossa primeira participação na feira como expositores e é com grande entusiasmo que vamos apresentar novos produtos”

GÁRGULA GÓTICA



*Alzira Antunes,
CEO/ Product Manager Gárgula Gótica*

No ano em que comemoramos os 25 anos de existência voltamos a feira para marcar presença com algumas peças da nossa autoria, pretendemos estar em contacto com os visitantes e participantes na exposição e alargar a rede de networking com novos contactos do sector.

Este evento serve também para rever amigos e colegas da área. Somos conhecidos por executar projetos fora da caixa e é importante o setor saber da nossa existência, procuramos criar uma relação de proximidade com os clientes, acreditando que só assim conseguimos entender o que desejam e tornar possível o que sonharam. Queremos a excelência e, por isso, oferecemos uma equipa com formação diversa, multidisciplinar e transnacional, que nos tem ajudado a crescer e a ser um contributo válido e experiente no setor com garantia de exclusividade, perfeccionismo e exigência, que nos são reconhecidos como característica. Cada obra é única e, por isso, entregamos o corpo e a alma na sua execução.

Não somos apenas um atelier dinâmico e diligente, somos um atelier de pessoas únicas e empenhadas em fazer o melhor trabalho, em equipe.

“Queremos a excelência e, por isso, oferecemos uma equipa com formação diversa, multidisciplinar e transnacional”

GRUPO NT



Carlos Pinto,
CEO Grupo NT

Na sequência da nossa primeira participação na Stone em 2022, a qual superou muitas das nossas expectativas, estamos muito confiantes com a STONE Ibérica para seguirmos na expansão dos nossos produtos e divulgação do GRUPO NT, tanto a nível nacional como internacional.

Já com a nossa fábrica em pleno funcionamento em Portugal, iremos apresentar várias novidades para o setor e consolidar o nosso lema “Um novo Conceito”, dentro de muitos pontos destaque para o atendimento e desenvolvimento de produtos de acordo com a necessidade de cada distribuidor, revendedor ou cliente temos soluções para todos os tipos de máquinas e pedras.

Contamos ainda com novos métodos de fabricação, máquinas de última geração e matérias-primas de alta qualidade, para podemos atingir a excelência no produto final.

“Estamos muito confiantes com a STONE Ibérica para seguirmos na expansão dos nossos produtos e divulgação”

FRESATOR



Pedro Marques,
Administrative Officer, Fresator

É com visão que projetamos o futuro, com dedicação que construímos o presente e é com o empenho e envolvimento de toda a equipa FRESATOR que estamos presentes em mais um ano na maior Feira Nacional do setor da pedra natural em Portugal, onde acabamos por ter mais uma oportunidade de nos apresentar e reforçar a nossa posição no setor.

As expectativas da FRESATOR para a Stone são altas como sempre e esperamos conseguir superar os feitos de anos anteriores, inovando, de forma a podermos revolucionar o mercado.

Iremos dispor de uma amostra de toda a nossa gama de produtos, assim como máquinas em funcionamento, acompanhadas por técnicos especializados, de forma a proporcionar uma experiência e interação dos clientes com os produtos que dispomos. Contamos ainda com os representantes oficiais das marcas expostas de forma a demonstrar a transparência e confiança existente entre a Fresator e os seus representantes para com os clientes.

“As expectativas da FRESATOR para a Stone são altas como sempre e esperamos conseguir superar os feitos de anos anteriores”

SOLSTONE

WWW.SOLSTONE.ES



Antonio Martínez,
Solstone

A Stone é muito importante para todas as empresas do nosso setor. É uma oportunidade de nos apresentarmos ao mercado ibérico, visto ser o único evento direcionado ao setor da pedra que existe na Península.

Participamos há muitos anos na Stone, mas este ano torna-se mais especial por haver esta união de Portugal-Espanha, que são os dois países onde nós estamos implantados há muitos anos e com uma presença comercial por todo o território.

Tanto Solstone como os nossos parceiros comerciais, CMS, Filter Project, Marmomeccanica, estamos muito motivados por ter mais uma oportunidade de apresentar as novidades e atender aos nossos clientes. As expectativas são muito boas e esperamos que seja uma grande feira.

“Este ano torna-se mais especial por haver esta união de Portugal-Espanha, que são os dois países onde nós estamos implantados há muitos anos”

GMM



Nuno Maya,
Italmarmo, GMM

Fundada em 1993 em Gravellona Toce, em Itália, por um grupo de engenheiros com mais de 30 anos de experiência no setor, inicia o seu negócio projectando e construindo máquinas de corte de ponte para a indústria da pedra.

A GMM continua a sua evolução para se tornar líder mundial na produção de frezas tradicionais e controladas numericamente, sistemas de polimento horizontal e vertical (polidoras de topos). Posteriormente completa a sua gama de produtos com a aquisição da australiana Techni Waterjet (empresa especializada em máquinas de corte por jacto de água com tecnologia inovadora nos sectores do metal, pedra e vidro), e a Bavelloni, empresa histórica de Lentate sul Seveso (fabricante de máquinas e ferramentas para a maquinaria do vidro plano). Hoje o grupo GMM conta com 7 fábricas e 9 filiais internacionais, mais de 17 000 máquinas produzidas e instaladas em mais de 80 países, 450 funcionários e uma ampla rede de distribuição, dando origem a um dos principais players mundiais em máquinas para a maquinaria de pedra e vidro.

“Somos um dos principais players mundiais em máquinas para a maquinaria de pedra e vidro”

PROJETOS INTERNACIONAIS PARA RESPONDER AOS NOVOS DESAFIOS



A economia circular, digitalização de processos, criação de competências e soluções inovadoras são algumas das propostas em curso dos projetos em desenvolvimento pelo Cluster Portugal Mineral Resources e outros parceiros estrangeiros.

A Associação Cluster Portugal Mineral Resources está atualmente a trabalhar em várias frentes, destaque para os projetos a decorrer em âmbito nacional como INOVMINERAL 4.0, e de vertente internacional, como Projeto I4GREEN. Ambas as propostas encontram-se bastante desenvolvidas, estando prevista a apresentação de resultados do INOVMINERAL 4.0, Projeto Mobilizador.

“Consistiu na inovação e reorientação dos modelos industriais que sustentam o Setor dos Recursos Minerais através do desenvolvimento de tecnologias avançadas, novos produtos e software que respondam a toda a cadeia de valor: prospeção e pesquisa mineral, valorização integrada dos recursos minerais e ganhos de quota de mercado”, destacou Marta Peres, Diretora Executiva da ACPMR.

Este projeto resulta de um consórcio com 20 Entidades, oito Empresas de Recursos Minerais, cinco Empresas de Tecnologias e Software, cinco ENESIs e o Cluster dos Recursos Minerais e o Cluster da Arquitetura, Engenharia e Construção.

“Mais de 20 soluções para responder aos quatro eixos, economia circular, digitalização de processos, processos colaborativos 4.0 e dinamização e criação de competências”, acrescentou a responsável.

No contexto internacional está em desenvolvimento, numa parceria com outros países, como Espanha, França, Filândia, Alemanha ou Bélgica, o projeto MINE.THE.GAP.

“O MINE.THE.GAP reúne PMEs do setor de matérias-primas com empresas que possuem soluções para uma cadeia de valor de Recursos Minerais mais digital e circular. Através de concursos de financiamento e serviços de apoio, o MINE.THE.GAP tem vindo a juntar a procura com a oferta e a desenvolver soluções inovadoras”,

explicou Marta Peres, destacando os contributos positivos dos países envolvidos no projeto.

Está ainda em curso, também a nível Internacional, o Projeto I4GREEN. Trata-se de um investimento inter-regional para o fornecimento sustentável de matérias-primas na transição energética.

“O objetivo do projeto é contribuir para o acesso as matérias-primas como requisito essencial para garantir a recuperação e a resiliência da Europa e essencial para manter e melhorar o meio ambiente e qualidade de vida”, completou.

O I4GREEN está a ser desenvolvido por uma rede de inovação inter-regional com parceiros Portugueses (Cluster dos Recursos Minerais), Espanhóis e Italianos.

UNIVERSIDADE APOSTA NA INVESTIGAÇÃO PARA APOIAR O SETOR

A Universidade de Évora, mais concretamente o laboratório HERCULES tem atualmente em curso três projetos na área da pedra natural, que se distinguem pelo “grau de inovação e potencial impacto na indústria”, referiu Vera Pires de Almeida Ribeiro, Investigadora Auxiliar no Laboratório HERCULES - Universidade de Évora.

O projeto Eco-STONE PROTEC, conta com a coordenação dos investigadores Pedro Barrulas e Luís Dias, e “está focado na investigação e desenvolvimento de soluções de proteção à medida para cada tipologia de material pétreo”, explicou, a responsável.

O MA_4CLAD - Empeno em mármore trata-se de um

estudo comparativo multi-analítico “com vista à antecipação e previsão da degradação estrutural em fachadas de mármore”. Tem a coordenação da investigadora Vera Pires Ribeiro e Fabio Sitzia.

Neste leque de projetos está ainda a investigação de Carla Lisci – ‘Applied geology in long-term performance assessment of ornamental stones. A multianalytical approach dedicated to portuguese industry’. Financiado pela FCT, “o projeto visa a estudar os principais agentes de degradação que afetam a durabilidade da pedra portuguesa e analisar os protetivos hidrofóbicos em vários contextos climáticos, de forma a antecipar as anomalias e prevenir danos e defeitos ao longo do tempo”.

A par dos projetos referidos, a Universidade de Évora têm em curso candidaturas no âmbito do estudo do impacto das alterações climáticas no turismo e uso sustentável do património com pedra natural, que conta com parcerias com entidades de relevância no setor, como a Universidade do Minho, a empresa ARROW4D, a direção regional de património do Alentejo e a Universidade da Estremadura.

Projetos em desenvolvimento têm como objetivo principal dinamizar a indústria e trazer novas reflexões para o debate entre os profissionais.



França

PEDREIRA EM ROUANS





PEDREIRA EM VALÊNCIA

Espanha

ENTREVISTA



“PORTUGAL TEM UM DOS POUCOS EXEMPLOS DE COMPATIBILIZAÇÃO DA ATIVIDADE DE PEDREIRAS COM OUTROS RECURSOS NATURAIS”

A Diretora Executiva da ACPMR - Associação Cluster Portugal Mineral Resources concedeu uma entrevista à Veja Portugal, onde falou sobre a sustentabilidade no setor dos recursos minerais, deixando diversas críticas à percepção tida da indústria. “A Sociedade conhece pouco o Sector e muitas vezes é mais fácil dizer mal, pelo que a comunicação, onde se inclui estas montras, são cada vez mais importantes.” Para a responsável um evento como a Stone Ibérica é uma plataforma importante para contribuir para o conhecimento e debate. “O certame será um espaço de montra do que se faz de melhor em Portugal, a par com a montra da nossa diversidade geológica”.

De que forma o Cluster perceciona um evento como a Stone Ibérica?

Com importância. É a única feira nacional dedicada às Empresas de Pedra Natural e a todos os seus stakeholders. Este ano, com uma vertente mais internacional, a expectativa é que se torne um palco de oferta e procura cada vez mais consolidado.

O certame funciona igualmente como uma montra aquilo que se faz de melhor no setor. É importante existir estas plataformas?

Claro que sim. O Sector da pedra natural em Portugal tem vindo a crescer em valor acrescentado e exportação, em 2022 registou uma taxa de crescimento de 13%, resultado da implantação de uma completa cadeia de valor no País. A par destes crescimentos, a inovação, diferenciação e uma postura cada vez mais sofisticada perante a Sociedade e Ambiente, fazem com que cada vez mais seja necessário este tipo de plataformas para se comunicar o que se faz de melhor. A Sociedade conhece pouco o Sector e muitas

vezes é mais fácil dizer mal, pelo que a comunicação, onde se inclui estas montras, são cada vez mais importantes.

O que se pode retirar de um evento desta dimensão a par da vertente económica?

Além da vertente de negócio, como disse anteriormente, o certame será um espaço de montra do que se faz de melhor em Portugal, a par com a montra da nossa diversidade geológica.

Além das Empresas de Pedra Natural presentes, estarão Empresas de equipamentos, tecnologias e softwares que têm contribuído para o Estado da Arte do Sector, dos mais evoluídos a nível mundial. O networking que estes eventos proporcionam, resultam também em valor acrescentado.

Como vai ser a presença do Cluster na Stone Ibérica?

O Cluster este ano não terá um Stand na Feira, porque os seus recursos estão alocados ao GLOBAL STONE CONGRESS 2023, que se realizará de 18 a 23 de Junho. De qualquer forma, estamos a trabalhar em conjunto com a

Exposalão – Stone Ibérica na promoção dos dois eventos e no dia 22 de Junho, o DIA DA ARQUITETURA do Congresso será realizado na Feira Stone Ibérica, onde também estaremos presentes.

O Cluster propõe-se a assumir uma posição de valorização dos recursos minerais. Quais são os desafios nesta missão?

O Cluster tem uma missão muito específica que é a valorização dos recursos minerais através da mobilização para a Investigação e Desenvolvimento e Inovação. Com mais de 80 associados, sendo que 70% são Empresas, 20% ENESIs e 10% são Associações e Entidades Públicas, e trabalhando em conjunto, a nossa missão é que os recursos minerais sejam percecionados com a importância que têm no dia a dia.

A exploração de recursos minerais está a evoluir para a utilização de métodos cada vez mais sustentáveis, tanto nas minas como nas pedreiras. Para esta evolução, muito tem contribuído a os projetos de IDT e Inovação que visam o desenvolvimento de novas metodologias, métodos, melhores práticas, equipamentos e tecnologias inovadoras.

Na indústria transformadora, as estratégias para o desenvolvimento de novos produtos, novas linhas de produção e novas formas de utilizar os subprodutos, têm resultado também em inovação.

Estes continuarão a ser os desafios do Cluster: mobilizar todos os atores do Sector para trabalho e objetivos comuns para a inovação nos Recursos Minerais. Inovar significa continuar o caminho para a sustentabilidade ambiental, continuar a trajetória digital dos processos, a valorização dos Recursos Humanos e a sensibilização da Sociedade para a importância dos Recursos Minerais para o nosso dia-a-dia, assegurando ainda um abastecimento seguro destes recursos a todos os sectores de que deles necessitam e à sociedade.

Têm sempre diversos projetos em curso. Quer-nos falar sobre aqueles que estão em desenvolvimento?

Neste momento temos em desenvolvimento vários projetos de IDT em Consórcio tanto na área da Pedra Natural, como nos Recursos Metálicos.

Refiro apenas aqueles de maior dimensão para não ser exaustiva:

O INOVMINERAL 4.0, Projeto Mobilizador que irá apresentar os seus resultados já em Junho de 2023 e que consistiu na inovação e reorientação dos modelos industriais que sustentam o Setor dos Recursos Minerais através do desenvolvimento de tecnologias avançadas, novos produtos e

software que respondam a toda a cadeia de valor: prospeção e pesquisa mineral, valorização integrada dos recursos minerais e ganhos de quota de mercado.

O consórcio de 20 Entidades, 8 Empresas de Recursos Minerais, 5 Empresas de Tecnologias e Software, 5 ENESIs e o Cluster dos Recursos Minerais e o Cluster da Arquitetura, Engenharia e Construção, já está na fase de apresentação de resultados: mais de 20 soluções para resposta aos 4 eixos, economia circular, digitalização de processos, processos colaborativos 4.0 e dinamização e criação de competências.

Há também projetos a decorrer no âmbito do Plano de Recuperação e Resiliência (PRR)?

O Sector da Pedra Natural está a desenvolver uma Agenda Mobilizadora – SUSTAINABLE STONE BY PORTUGAL, coordenada pelo Cluster e pela empresa Solancis.

Este constitui o projeto mobilizador de maior dimensão a ser realizado pelo Sector, que já os desenvolve desde 2004. Com Início em Julho de 2022, a Agenda está a ser desenvolvida por um Consórcio de 52 Entidades: 20 Empresas de Pedra Natural, 11 Empresas de Tecnologia e Software, 16 Entidades da Academia, 3 Associações (incluindo a do Cluster), 2 Entidades Públicas.

Com um investimento de mais de 55 Milhões, o consórcio está comprometido em desenvolver novos produtos e processos, que possam contribuir para o aumento em 8% de valor acrescentado, crescimento de 5% em produtividade, crescimento de 15% em exportação nas empresas do consórcio, mais 20% de emprego qualificado e criação de pelo menos 180 postos de trabalho até 2025.

O consórcio compromete-se ainda em reduzir as emissões de gases de estufa (30%), incorporar nos seus processos energias renováveis e caminhar para o desperdício zero (com a utilização a 100% de sub-produtos).

A nível internacional, estamos a desenvolver com parceiros espanhóis, Franceses, Búlgaros, Finlandeses, Polacos e Alemães, o projeto MINE.THE.GAP. O MINE.THE.GAP reúne PMEs do setor de matérias-primas com empresas que possuem soluções para uma cadeia de valor de Recursos Minerais mais digital e circular. Através de concursos de financiamento e serviços de apoio, o MINE.THE.GAP tem vindo a juntar a procura com a oferta e a desenvolver soluções inovadoras.

Ainda a nível Internacional, e com 6 meses de execução, o Cluster está a coordenar o Projeto I4GREEN: Investimento inter-regional para o fornecimento sustentável de matérias-primas na transição energética.

O objetivo do projeto é contribuir para o acesso as matérias-

-primas como requisito essencial para garantir a recuperação e a resiliência da Europa e essencial para manter e melhorar o meio ambiente e qualidade de vida. O I4GREEN é impulsionado pela Indústria através do desenvolvimento de 2 projetos piloto focados na mineração sustentável. O I4GREEN está a ser desenvolvido por uma rede de inovação inter-regional com parceiros Portugueses (Cluster dos Recursos Minerais), Espanhóis e Italianos.

A sustentabilidade é uma vertente importante para o futuro e para o futuro do setor. O que há para melhorar a curto prazo? E a longo?

Cada vez que me fazem a pergunta sobre sustentabilidade do Sector, não posso deixar de referir, que embora a imagem de sustentabilidade não seja associada a esta indústria, a verdade é que a história tem vindo a demonstrar o contrário.

Para começar é um Sector fortemente regulado e que tem vindo há mais de três décadas a demonstrar o respeito pela regulamentação, mas principalmente pelo território e pelas pessoas que nele habitam. Portugal tem um dos poucos exemplos de compatibilização da atividade de pedreiras com outros recursos naturais, nomeadamente fauna e flora, no Parque Natural das Serras de Aires e Candeeiros.

No Alentejo, as regiões com atividade mineira são as mais sustentáveis a nível ambiental, económico e social.

Ao nível de processos, embora ainda não fosse classificado como economia circular, a indústria da cal, já utiliza há décadas subprodutos dos processos de corte de pedra.

Obviamente que há sempre margem para a melhoria e a evolução tecnológica que está a ser prosseguida pelas principais empresas do sector, visam exatamente esta melhoria que podemos agregar em desafios:

Continuar o esforço de compatibilização da indústria com o território, como ferramenta para a sustentabilidade ambiental, social e económica dos territórios; Reforçar a exploração mais eficiente do recurso mineral; Estudar a Pegada Ecológica do Setor de forma a potenciar boas práticas de circularidade e descarbonização, e implementar a avaliação de ciclo de vida de produtos das Empresas; Valorização da matéria-prima e dos subprodutos.

Não gostaria de calendarizar os desafios, uma vez que

estes estão já a acontecer e no futuro será preciso mais inovação nestes processos.

De que forma as empresas podem apostar no desenvolvimento económica com a vertente da sustentabilidade presente?

Através da compatibilização entre a geração de riqueza e os outros 2 pilares da sustentabilidade: ambiental e social. As Empresas, hoje, já possuem tecnologia avançada, recursos humanos qualificados e competências de gestão que lhes permitam uma gestão racional da água no processo, uma exploração racional e eficiente do recurso, a utilização crescente de fontes de energia renováveis, reciclagem, recuperação e preservação do território.

A nível social, e porque ser um sector ligado ao território, existem regiões em que somos o principal empregador e existe cada vez mais uma consciência social da Indústria e do seu papel no bem-estar das populações. São as pessoas o maior ativo das Empresas e o Sector percebe esse facto.

O setor dos recursos minerais é um dos mais importantes para a economia nacional. O que se perspetiva para o futuro?

Embora as diretrizes europeias apontem todas para a prioridade de acesso aos recursos de forma eficiente, para minimizarmos a dependência externa e conseguirmos ser autónomos com cadeias de abastecimento seguras de matérias-primas, em Portugal, não temos verificado essa prioridade. O acesso ao recurso mineral está dificultado pela legislação e pela falta de apoio político e refém de um conjunto de burocracias que colocam Portugal, um país com uma riqueza mineral extraordinária, numa posição pouco competitiva. Ao nível da economia nacional, e a nossa contribuição para o mesmo, este será um dos principais desafios.

Este é um sector que tem demonstrado resistência e resiliência, e nessa continuidade, o que se perspetiva, é mais crescimento, mais crescimento em valor acrescentado, mais exportação (a pedra natural tem registado valores de exportação históricos e para pelo menos 193 países), mais emprego e emprego qualificado e um contributo líquido para os objetivos da transição digital e ambiental.

exposalão

CALENDÁRIO DE FEIRAS
EXHIBITS CALENDAR

2023/2024

STONE IBÉRICA - EXPOSALÃO / BATALHA
22 / 24 Junho - June

Feira de Pedra Natural. Pavimentos, revestimentos para a construção civil. Máquinas, ferramentas e acessórios

Natural stone fair. Flooring, coverings for the civil construction. Machines, tools and accessories

DECOR HOTEL - FIL / LISBOA
26 / 28 Outubro - October

6.^a Feira profissional, projeto, construção, decoração, equipamentos, produtos e serviços para hotelaria

6.th Professional fair of project, construction, decoration, equipment, products and services for hospitality

EXPOMETAL - EXPOSALÃO / BATALHA
2 / 4 Novembro - November

Feira de máquinas, equipamentos, ferramentas, matérias-primas e tecnologia para metalomecânica

Professional fair of machines, equipment, tools, raw materials and technology for metalworking

3D ADDITIVE EXPO
EXPOSALÃO/ BATALHA

2 / 4 Novembro - November

Feira de impressão 3D e fabrico aditivo
3D printing and additive manufacturing fair

i4.0 EXPO - EXPOSALÃO / BATALHA
2 / 4 Novembro - November

Feira da indústria 4.0, automação e robótica
Industry fair 4.0, automation and robotics

SUBCONTRATAÇÃO
EXPOSALÃO/ BATALHÁ

2 / 4 Novembro - November

Feira de processos e equipamentos para a produção

Fair of processes and equipment for the production

TECNIPÃO / PACKAGING /
ICECREAM - FIL / LISBOA
7 / 9 Abril - April

8.^a Feira profissional de máquinas, equipamentos e matérias - primas para pastelaria, panificação, gelataria e chocolataria.

8.th Professional trade fair for machinery, equipment and raw materials for pastry, bakery, ice cream and chocolate.

SAGAL EXPO - FIL / LISBOA
15 / 17 Abril - April

Feira de exportação dos sabores de Portugal
Export fair for flavors from Portugal

EXPOJARDIM - FIL / LISBOA
21 / 23 Março - March

25.^a Feira de máquinas, equipamentos, produtos, piscinas e acessórios para jardinagem

25.th Fair of machinery, equipment, products, pools and accessories for gardening

URBAN GARDEN - FIL / LISBOA
21 / 23 Março - March

5.^a Feira de equipamentos urbanos e ambiente sustentável

5.th Trade fair of urban equipments and sustainable environment

ENTREVISTA



“
**Vera
Pires
Ribeiro**

Investigadora Auxiliar
no Laboratório HERCULES.
Universidade de Évora

***“TEMOS OBSERVADO NO
SETOR DA PEDRA NATU-
RAL EMPRESAS COM
AMBIÇÕES E PROJETOS
FOCADOS NA DIGITALI-
ZAÇÃO E NA DESMATE-
RIALIZAÇÃO”***

O interesse crescente pela tecnologia, inovação e procura de parcerias para a investigação estão a ditar os desafios no seio do setor dos recursos minerais. A identificação destas novas tendências serviram de mote à entrevista da Veja Portugal com Vera Pires de Almeida Ribeiro, Investigadora Auxiliar no Laboratório HERCULES - Universidade de Évora, que, este ano, fortalece a ligação à feira Stone Ibérica, através da iniciativa Global Stone Congress, que vai decorrer em simultâneo com o certame.

A Universidade de Évora tem desenvolvido diversos estudos na área da Pedra Natural. O que têm permitido estas investigações?

A Universidade de Évora e em particular o laboratório HERCULES têm desenvolvido vários estudos focados na pedra principalmente no âmbito das linhas de investigação: i) Ciência para a conservação do património e ii) Novos materiais e ferramentas para o património cultural. Os resultados têm permitido antecipar e conhecer de forma aprofundada o efeito das alterações climáticas nos produtos de pedra natural e os efeitos de alteração causados pela ação de diversos agentes externos como sejam a radiação solar, a poluição atmosférica, a temperatura, a ação biológica, entre outros. O conhecimento adquirido e os equipamentos inovadores disponíveis, permitem que nos coloquemos numa posição privilegiada de acesso ao conhecimento e nas condições ideais para apoiar as empresas em todas as fases do projeto.

Os projetos desenvolvidos já tiveram impacto no terreno?

Alguns dos resultados alcançados nas atividades de investigação e desenvolvimento do laboratório HERCULES como sejam os projetos: CALCITEC, COLOURSTONE, INOVSTONE 4.0 permitiram por exemplo entender a causa de alteração de cor e as causas de degradação estrutural em diversos calcários. Esta informação é de particular interesse no apoio à prescrição dos materiais pétreos e pode ter impactos significativos no nível de confiança e na relação com o cliente final.

Foi também possível aprofundar o desempenho de diversos materiais face à cristalização de sais (particularmente importante para aplicações junto a zonas costeiras). Desenvolveram-se igualmente metodologias analíticas que permitiram reproduzir as várias estações do ano para vários tipos de clima, permitindo antecipar fenómenos de degradação e apoiar o processo de seleção com informação detalhada.

De um modo geral as conclusões indicam que a fase de seleção deve sempre ser acompanhada de informação e resultados especificamente detalhados tendo em conta a utilização, o método de aplicação e local do projeto. Só desta forma será possível contribuir para um uso sustentável da pedra natural.

Como avalia o envolvimento dos diversos agentes do setor nestas investigações?

Nos últimos 2 anos tem sido evidente um maior envolvimento do setor neste âmbito e uma maior preocupação

com as questões acima identificadas. Desta forma tem sido possível continuar o trabalho de desenvolvimento de projetos em Co-promoção, projetos de doutoramento financiados e os trabalhos de prestação de serviço à indústria. De realçar também o envolvimento crescente de associações sectoriais e clusters. Este envolvimento é fundamental para o crescimento e sustentabilidade do laboratório HERCULES e da Universidade de Évora.

Atualmente, está em curso algum estudo nesta área?

Atualmente, no laboratório HERCULES, estão em curso diversos projetos na área da pedra natural, destaco três deles pelo seu grau de inovação e potencial impacto na indústria: i) Eco-STONE PROTEC- Revestimentos superhidrofóbicos híbridos e amigos do ambiente para proteção de Pedra (EXPL/CTA-GEO/0609/2021), que conta com a coordenação dos investigadores Pedro Barrulas e Luís Dias e que está focado na investigação e desenvolvimento de soluções de proteção à medida para cada tipologia de material pétreo; ii) MA_4CLAD - Empeno em mármore: Estudo comparativo multi-analítico com vista à antecipação e previsão da degradação estrutural em fachadas de mármore (2022.01297.PTDC), que é coordenado pela investigadora Vera Pires Ribeiro e pelo investigador Fabio Sitzia; iii) Projecto de doutoramento financiado pela FCT da doutoranda Carla Lisci: Applied geology in long-term performance assessment of ornamental stones. A multianalytical approach dedicated to portuguese industry (SFRH/BD/149699/2019). O projeto visa a estudar os principais agentes de degradação que afetam a durabilidade da pedra portuguesa e analisar os protetivos hidrofóbicos em vários contextos climáticos, de forma a antecipar as anomalias e prever danos e defeitos ao longo do tempo.

Estão ainda em curso mais algumas candidaturas no âmbito do estudo do impacto das alterações climáticas no turismo e uso sustentável do património com pedra natural que estão em fase de análise, mas que contam com diversos parceiros como: o laboratório associado IN2PAST, a Universidade do Minho, a empresa ARROW4D, a direção regional de património do Alentejo e a Universidade da Estremadura. Esperamos ter mais novidades brevemente.

Qual é o grau de envolvimento dos alunos e da comunidade académica nestes projetos?

O grau de envolvimento dos alunos é relevante sobretudo ao nível de alunos que frequentam programas de mestrado e doutoramento ligados ao património cultural com pedra natural e aos recursos naturais e materiais pétreos. Uma das

colaborações mais sustentadas é feita através do programa de mestrado ARCHMAT - Erasmus Mundus Joint Master in Archaeological Materials Science que é um programa totalmente conjunto de 2 anos centrado na aplicação de técnicas científicas para o estudo e conservação de bens arqueológicos. Este programa é promovido por consórcio de 3 instituições de ensino superior de Portugal (Universidade de Évora), Grécia (Universidade Aristóteles de Salónica) e Itália (Sapienza Università di Roma) e uma rede parceiros associados académicos e não académicos da UE (Israel, China, Brasil, Colômbia e Tailândia), 4 Museus, 3 Laboratórios de investigação, 3 PME, 1 Instituição Governamental Nacional, 1 Organização da Sociedade Civil, 1 Agência ENIC-NARIC.

A Universidade de Évora é uma das parceiras do Global Stone Congress. O que podemos esperar desta iniciativa?

Nesta 7ª edição do Global Stone Congress, que terá lugar no mosteiro da Batalha, os congressistas e os participantes no geral podem contar com um leque bastante diversificado de comunicações orais e posters que contribuirão certamente para o aumento do conhecimento e para o estabelecimento de parcerias entre os vários elementos participantes. De realçar os convidados que nesta edição contam com personalidades ligadas à engenharia, arquitetura e geociências: Siegfried Siegesmund, José Delgado Rodrigues, Gurmeet Kaur, Pierre Bidaud, entre outros. Serão 5 dias repletos de conhecimento, criatividade e momentos de lazer que proporcionam e promovem sempre a partilha de experiências.

Que primeiras impressões podem ser retiradas dos projetos apresentados pelos candidatos?

Os artigos recebidos até à data (mais de 95) revelam-se de grande interesse para todos os que de alguma forma estão ligados à cadeia de valor da pedra natural. Existem trabalhos distribuídos em diversos tópicos de interesse: desde a extração, à transformação, à arquitetura e caracterização avançada, incluído o desenvolvimento de soluções inova-

dores. Recomendo a todos que consultem o programa: <https://globalstone2023.stonebyportugal.com/> para que possam consultar toda a programação.

A feira STONE Ibérica afirma-se também como um espaço de reflexão e debate sobre o setor. Qual importância desta iniciativa?

A feira STONE é de particular interesse e importância sendo praticamente o único evento exclusivamente dedicado à pedra natural realizado em Portugal. Estando estrategicamente localizada entre Lisboa e Leiria permite que os visitantes possam de uma forma facilitada aceder e conhecer um conjunto relevante de empresas e entidades desta cadeia de valor. Este ano, será igualmente o local que irá receber um dos dias do Global Stone Congress pelo que se espera que traga ainda mais visitantes.

O uso da tecnologia a favor do setor é uma realidade cada vez mais presente ou há ainda alguma resistência?

Apesar de ser humano e natural que todos tenhamos alguma resistência à mudança, o que temos observado no sector da pedra natural são empresas com ambições e projetos focados na digitalização e na desmaterialização. Obviamente a mudança não é linear e obriga a investimentos relevantes por parte da indústria, mas no geral observa-se um interesse pela tecnologia, pela inovação e um aumento na procura de parcerias para a investigação.

Quais são os desafios para os próximos anos?

Nos próximos anos a Universidade de Évora e o laboratório HERCULES, terão sobretudo desafios ligados à captação e manutenção de recursos humanos qualificados. Estes desafios são similares em várias universidades do interior de Portugal e estão ligados a diversos constrangimentos estruturais que nem sempre são possíveis de resolver no imediato. Outra desafio está ligado ao incremento do trabalho com a indústria e a contínua investigação na pedra natural e no património, por forma a responder em tempo real aos desafios que a sociedade atual apresenta.

FIL - LISBOA

EXPO JARDIM



URBAN GARDEN

and **MOBILITY**

**21 a 23
março
2024**

organização:
EXPOSALÃO

PARA MAIS INFORMAÇÕES:
amaral@exposalao.pt / +351 919 855 299
tiago.marques@exposalao.pt / +351 968 701 674
exposalao.pt

Países Baixos

PEDREIRA EM LIMBURGO





PEDREIRA EM BUGEY

França

LESTADA



A LESTADA é uma empresa dedicada à representação de marcas internacionais para o mercado nacional. A sua equipa tem uma larga experiência no fornecimento e distribuição nos mais diversos sectores de atividade.

Norteamos a nossa atuação de uma forma dinâmica focada na qualidade dos produtos e do serviço que prestamos aos nossos clientes. Estamos presentes na STONE com vários equipamentos onde se destaca as máquinas de cortar da marca IQ Power Tools - SEM PÓ e SEM ÁGUA, corte de betão, mármore, granito, azulejos, mosaicos, porcelana, etc. Esperamos uma boa adesão do setor da construção aos nossos produtos.

“Estamos presentes na STONE com vários equipamentos onde se destaca as máquinas de cortar”

CONSTRUAL



As nossas expectativas em relação à feira este ano são mais ambiciosas pois esperamos um maior número de visitantes, visto a organização ter apostado mais na vertente internacional.

Na edição deste ano vamos lançar um novo modelo de Máquina de Corte para fazer face à crescente exigência do setor. Os nossos objetivos com a presença na exposição são a divulgação dos nossos produtos para que cheguem cada vez a mais clientes.

A Construal participa na Stone desde o seu início, tendo estado presente em todas as edições pois achamos que é o certame mais significativo, a nível nacional, permitindo-nos divulgar os nossos produtos no mercado interno, estar mais próximos dos nossos clientes e alcançar novos clientes.

“Os nossos objetivos com a presença na exposição são a divulgação dos nossos produtos para que cheguem cada vez a mais clientes”

LEIRIA DIAMOND TOOLS



João Parente,
Leiria Diamond Tools

A “ADW” é uma das marcas líderes na Europa de desenvolvimento e produção de ferramentas diamantadas para o sector da pedra, construção e cerâmicos, exporta os seus produtos para 48 países e ganhou um nome associado à qualidade ao longo dos mais de 50 anos de especialização usando tecnologia de ponta no desenvolvimento tecnológico dos seus produtos sempre com o objetivo de produzir ferramentas de alta performance para as necessidades de todos os mercados onde opera.

A Leiria Diamond Tools foi fundada em 2021 quando um dos sócios com raízes profundas no sector da construção em França percebeu o potencial da “ADW” (ferramentas diamantadas), decidiu propor-se à aquisição da representação da marca em França. Mercado este que se mostrou muito receptivo e fez a marca duplicar as vendas no país em apenas um ano.

Em 2023 começámos este mesmo processo em Portugal, para isso escolhemos a exposição a STONE para agilizar o processo de divulgação a nível nacional onde acreditamos entrar competitivamente através de um serviço de excelência e um produto de elevada qualidade que está constantemente em desenvolvimento e evolução de acordo com as necessidades do cliente.

“Escolhemos a STONE para agilizar o processo de divulgação a nível nacional onde acreditamos entrar competitivamente”

CENTRO TECNOLÓGICO DA CERÂMICA E DO VIDRO



Sandra Carvalho,
Responsável Marketing e
Comunicação & Academia CTCV



Com uma experiência acumulada de 36 anos, o CTCV é um Centro de Tecnologia e Inovação, que tem como principal missão a promoção da inovação tecnológica e disseminação de conhecimento orientado para a criação de valor através do desenvolvimento de produtos ou processos das indústrias da Fileira do Habitat, onde se insere a Indústria Extrativa e Pedra Natural.

Sendo a vigilância tecnológica e transferência de conhecimento os principais pilares de desenvolvimento do CTCV, a sua 3ª participação na STONE IBÉRICA reveste-se da maior importância, porque se trata de um evento onde se promove a proximidade com os principais players do setor, como empresas industriais, fornecedores de soluções tecnológicas, entidades do sistema científico-tecnológico e associações setoriais.

Atentos ao desenvolvimento e tendências tecnológicas do setor, o CTCV quer posicionar-se não como um prestador de serviços, mas como um parceiro tecnológico, conquistando a confiança das empresas e promovendo projetos de inovação tecnológica, que permitam um desenvolvimento sustentável da Indústria Extrativa e da Pedra Natural.

Nesta edição em particular, a presença do CTCV vai focar-se no desenvolvimento de soluções de economia circular, convertendo resíduos dos processos de extração ou corte de Pedra na produção de novos produtos através de tecnologias de fabrico aditivo ou na criação de simbioses industriais como forma de “fechar o ciclo” e reduzir consumos de materiais e energia, refere Sandra Carvalho, responsável de Comunicação do CTCV.

“A nossa presença do CTCV vai focar-se no desenvolvimento de soluções de economia circular, convertendo resíduos dos processos de extracção”

GRUPO FERRAR



Lúcia Ferrari,
Grupo Ferrar

A Stone é a única feira nacional dedicado às empresas da pedra Natural, este ano com uma vertente mais internacional. É com muito entusiasmo que voltamos mais um ano a participar na Stone.

Estamos com as expectativas em alta, e por isso mesmo iremos aproveitar esta oportunidade de ver e rever clientes, amigos e dar a conhecer os nossos produtos / serviços.

“Vamos aproveitar esta oportunidade de ver e rever clientes, amigos e dar a conhecer os nossos produtos”

GRUPO TECNOLÓGICO MEDITERRANEO (GTM)



Miguel Pérez,
Marketing Grupo Tecnológico Mediterraneo

O Grupo Tecnológico Mediterraneo S.L. dedica-se há mais de 25 anos ao fabrico de depuradores para o setor da pedra, bem como de sistemas de recolha de pó, tanto secos como húmidos.

No que diz respeito ao fabrico de sistemas de purificação e reciclagem de água, tratamos desde oficinas com 5 m³/h até fábricas com mais de 1000 m³/h. Fabricamos todos os equipamentos (decantadores, espessadores de lamas, preparadores de floculantes, filtros prensa, grupos de pressão...) e somos distribuidores na Península Ibérica do fabricante de bombas anti-abrasivas Perissinotto.

Também fabricamos sistemas de filtração para obter água com a qualidade exacta para ser reutilizada nos fusos centrais dos CNCs e sistemas de osmose inversa para a água requerida pelas bombas de pressão dos jactos de água.

Por outro lado, fornecemos os consumíveis para os purificadores (floculante, panos filtrantes, válvulas, peças sobressalentes para bombas...).

Esta é a terceira edição em que estamos a participar. Em Portugal, temos muitas instalações em funcionamento. A ideia de participar na feira é, por um lado, estar em contacto com muitos dos nossos clientes e, por outro lado, poder aproveitar a ocasião para ter novos clientes.

“A ideia de participar na feira é estar em contacto com muitos dos nossos clientes e aproveitar a ocasião para ter novos”

MARFILPE



A MARFILPE S.A. espera um evento com a melhor organização e que lhe permita mostrar a todos os presentes, de que forma trata o seu produto e como o pode levar a todo o mundo.

Trata-se de uma feira que, para nós, é sempre especial porque acontece muito perto de onde a MARFILPE executa toda a sua atividade, desde a extração à transformação da pedra natural. É, portanto, um enorme prazer para nós estarmos presentes numa feira que tem vindo a crescer ao longo das diferentes edições, crescimento esse que continuará, certamente, na edição deste ano. Como tem sido habitual, ao longo de todas as participações, a MARFILPE irá expor a vasta gama de mármore que extrai das suas pedreiras e que todos podem consultar no nosso site em www.marfilpe.pt. Diferentes tipos de mármore e granitos em diferentes acabamentos e aplicações sobre as quais os visitantes podem consultar os nossos colaboradores presentes no stand.

A MARFILPE S.A. participa sempre com uma forte dedicação nestes eventos. A nossa presença em feiras como a Stone Ibérica é sempre marcada por uma ambição de fazer crescer o nosso nome junto dos demais do setor e de levar e dar a conhecer a nossa pedra a pessoas de todo o mundo. Queremos também mostrar a diversidade que a pedra natural pode ter na sua aplicação, mostrando a todos as diferentes vertentes em que a MARFILPE se insere e queremos, acima de tudo, transmitir e reter conhecimento de forma a continuarmos a crescer de uma forma sustentável, com olhos postos no futuro, sem nunca esquecer as nossas origens.

A MARFILPE S.A. tem tido uma presença assídua ao longo dos anos na feira Stone. Ao longo das diferentes edições, tem tirado proveito dos contactos realizados na feira e das relações que se criam num evento desta natureza. Trata-se de um evento que nos ajudou a crescer e do qual sempre quisemos fazer parte no passado e o mesmo se aplicará, certamente, no futuro.

Pedro Ribeiro,
MARFILPE

“É um enorme prazer estarmos presentes numa feira que tem vindo a crescer ao longo das diferentes edições, crescimento que continuará, certamente, na edição deste ano”

TOPÁZIO BRANCO



A Stone Ibérica representa a estreia da Topázio Branco numa feira, pelo que temos um desafio grande pela frente - o de ir ao encontro das expectativas dos nossos parceiros. O facto de estarmos em 'casa' concede-nos o conforto e confiança necessários para que o evento venha a ser um sucesso e nos deixe a intenção de regressar na próxima edição.

Trata-se de uma participação estratégica, no mesmo ano em que a empresa adquiriu uma nova pedreira. O valor da pedra natural portuguesa é inegável e sobejamente conhecido, mas ganha força e credibilidade quando as empresas se unem para o difundir. É essa a visão da Topázio Branco. Na Stone Ibérica, partilhamos os mesmos objetivos que outras empresas, temos a mesma pretensão de crescer de forma sustentável e progressiva. No fundo, falamos a uma só voz.

É nosso desejo que a Stone Ibérica possa continuar a figurar como um evento de referência para profissionais de sector e que ocupe o lugar que merece no panorama internacional.

Hélder Horta,
CEO, Topázio Branco

“Trata-se de uma participação estratégica, no mesmo ano em que a empresa adquiriu uma nova pedreira”



ANIET REFORÇA PRESENÇA NA STONE IBERICA

“Estamos presentes nesta edição da STONE IBÉRICA, numa participação conjunta com os seus associados, como forma de reafirmação de um Setor tão imprescindível”

Contando com um histórico regular e frequente de participações nesta feira, a ANIET congratula-se com a nova dinâmica da STONE, na qual participa com o objetivo primordial de divulgar o potencial do Sector, apoiar as empresas nacionais e, muito particularmente, os seus associados, num mercado cada vez mais global, exigente e digitalizado.

A ANIET continua a promover a Pedra Portuguesa pelo Mundo, juntamente com os seus associados, de forma a aumentar o crescimento cada vez mais sustentável das exportações.

Tendo em conta a conjuntura geopolítica a nível internacional e o contexto nacional, marcado por um quadro legislativo fortemente penalizador para as empresas do Setor, é com uma esperança renovada, que a ANIET está presente nesta edição da STONE IBERICA, numa participação conjunta com os seus associados, como forma de reafirmação de um Setor tão imprescindível quanto o nosso na vida de todos e de cada um de nós. Sem Indústria Extrativa não há presente, nem haverá futuro.





***PRESENÇA DO
NOVOBANCO
NA STONE É
FUNDAMENTAL
PARA REFORÇAR
O NOSSO APOIO
AO SETOR DA
PEDRA NATURAL***

O novobanco está de volta à STONE, a maior e mais emblemática feira profissional do setor da pedra natural, realizada na Península Ibérica e é novamente o patrocinador bancário exclusivo deste evento que junta empresários ligados ao setor, aos equipamentos e às soluções de apoio.

Portugal é um dos maiores produtores e exportadores mundiais de pedra natural para fins ornamentais e o setor desempenha, por isso mesmo, um importante papel na economia nacional, seja no seu crescimento, seja pelo seu contributo para as exportações portuguesas que atingiram um volume de negócios de quase 493 milhões de euros em 2022, o mais alto valor de sempre, e que fazem de Portugal o sétimo maior exportador mundial e o terceiro maior exportador europeu.

Para este crescimento do setor, o investimento e a inovação têm sido fatores essenciais na criação de novos produtos, e na implementação de novos processos, dotando as empresas do setor de maior rapidez, mais produtividade e competitividade.

Entre outros, a implementação de políticas de sustentabilidade e digitalização das empresas do setor, com a neces-

sária qualificação dos seus recursos humanos para o efeito, constituem também dois dos desafios atuais que o setor enfrenta.

Para o novobanco, é fundamental perceber em cada uma das fases do ciclo da vida das empresas, o seu negócio e as realidades do setor, para apoiar da melhor forma os seus projetos de investimento e a gestão do seu dia a dia, seja com as de soluções de financiamento mais ajustadas, seja com soluções de tesouraria, de recursos humanos e outra oferta especializada. Por isso, empresas do setor da pedra natural têm no novobanco o seu parceiro de sempre, em cada dia, para cada projeto. E para a sua internacionalização e exportações, podem contar também com o know-how e expertise da nossa equipa de apoio ao negócio internacional - reconhecido, pelo 5.º ano consecutivo, como o melhor banco de Trade Finance, em Portugal, atribuído pela revista internacional Global Finance – e pela forte presença que o novobanco tem junto do setor exportador.

O novobanco está comprometido com as empresas portuguesas e caminha ao seu lado, porque é a força das empresas que dá força à economia portuguesa.

ENTREPOSTO MÁQUINAS



“Trazemos novidades e as melhores soluções num setor que, dia após dia, tem demonstrado ser cada vez mais exigente e competitivo”

O Entreposto Máquinas está presente no mercado há 50 anos, com um portefólio de produtos muito diversificado e uma completa cobertura de todo o território nacional, tendo instalações próprias e uma rede de concessionários, adequando-se aos múltiplos estímulos do mercado.

Sendo a Stone Ibérica uma feira de referência no que ao setor da pedra natural respeita, o Entreposto Máquinas marca presença, trazendo consigo novidades e as melhores soluções num setor que, dia após dia, tem demonstrado ser cada vez mais exigente e competitivo, mobilizando-nos no sentido de irmos sempre ao encontro das solicitações do mercado.

A relação de proximidade e confiança com o cliente é, sem sombra de dúvida, o alicerce do nosso negócio e está intrínseca no nosso ADN, culminando numa sólida relação de parceria. Dessa forma, queremos aproveitar esta ocasião para estar em contacto com clientes e visitantes, fortalecendo ainda mais essas mesmas relações.

O regresso à Stone é algo que nos deixa muito entusiasmados e confiantes, sendo uma oportunidade única para que todos possam contemplar, em primeira mão, as novas escavadoras Case da Série E, assim como um Dumper Bell de 30 toneladas.

Acreditamos estar à altura de todo e qualquer desafio que nos seja colocado neste setor, possuindo produtos de elevada qualidade e uma assistência após venda eficaz.

*Diogo Inácio,
Marketing e Comunicação
da Entreposto Máquinas*

PEDREIRA MONTARIOL



*Manuel Oliveira,
Departamento Administrativo
da Pedreira Montariol*

A Pedreira Montariol dedica-se à extração e transformação de pedra natural. No decorrer do presente ano, a empresa está a investir em maquinaria e inovação tecnológica passando a produzir todo o tipo de materiais serrados, chapa, cubos serrados, guias, lajeado, com diversos tipos de acabamento.

Esta será a sua terceira participação consecutiva na feira STONE.

“Consideramos ser fundamental para o setor da Pedra Natural em Portugal. Este ano, apresentaremos a linha de produtos serrados assim com alguns tipos de quartzite extraídos em Angola”.

Com a participação na STONE “pretendemos consolidar a relação com os nossos clientes e fornecedores assim como dar a conhecer os nossos produtos e cimentar de forma progressiva e sustentada a nossa posição no mercado nacional e internacional”.

“Pretendemos consolidar a relação com os nossos clientes e fornecedores assim como dar a conhecer os nossos produtos”

MOCA STONE



Luciano Santos,
Director Geral da Moca Stone

Em 2019 a nossa empresa adquiriu uma unidade extractiva na conhecida zona denominada por Lagoa, Vila Viçosa. Numa fase inicial estivemos cerca de 18 meses a preparar todo o espaço envolvente e licenciamentos para iniciar a extração de acordo com a legislação, em simultâneo fizemos um estudo geológico que nos permitiu fazer um planeamento extrativo de acordo com as necessidades do mercado. Numa fase mais avançada onde nos apresentamos ao mercado com o nosso produto sentimos a necessidade de fazer esta divisão, existiam clientes em alguns países que não entendiam o porquê de a Moca Stone que representa o calcário também estar a promover o mármore, percebemos então que o marketing e comunicação dos nossos produtos Limestone e Marble teriam que ser apresentados de forma separada.

Inicialmente foi difícil para nós aceitar esta divisão, a Moca Stone é a nossa marca no mercado há muitos anos, sempre representou todos os tipos de materiais, mas tivemos que aceitar e optar por esta a solução mais profissional e que atinge diretamente o cliente de mármore, e por isso criamos a marca Portugalmarble, o seu lançamento pela primeira vez foi em Itália, na Marmomac 2022.

Portugalmarble e Moca Stone são as marcas que queremos divulgar, e a STONE IBÉRICA permite uma evolução neste sentido, pelo que a nossa participação é fundamental para reforçar a promoção quer no mercado nacional, quer no mercado internacional.

“Nesta edição da Stone Ibérica, reforçamos a promoção da nova marca a PORTUGALMARBLE, exclusivamente criada para a promoção e marketing de mármore português”

OSM



Combinar arte com engenharia contribui para que a OSM seja conhecida pelos seus produtos de alta qualidade e flexibilidade adaptando-se, desta forma, às exigências dos seus clientes.

A OSM tem desenvolvido aplicações IOT para monitorização das máquinas em tempo real e recolha de dados relevantes relacionados com o equipamento permitindo aos clientes analisar a performance, produtividade e eficiência das suas máquinas. Além disso permite a OSM poder fazer assistência técnica remota, diminuindo significativamente o tempo e custos de paragem dos equipamentos.

A parceria entre a OSM e a Stone tem vindo a ser reforçada pelo excelente desempenho, resultados e acreditamos que está cada vez mais consolidada indiciando boas indicações para o futuro.

A participação da OSM neste evento é sempre positiva. Além da oportunidade em apresentarmos os nossos produtos, há a possibilidade de contacto com novos clientes e reforçar relacionamento com parceiros de longa data.”

André Ferreira,
CEO da OSM

“Somos uma empresa especialista no desenvolvimento, conhecimento técnico e experiência na indústria extractiva de rochas ornamentais”

SODICENTRO



Gonçalo Oliveira,
Diretor Comercial na Sodicientro, Leiria

A Sodicientro é uma empresa do Grupo Auto-Industrial, Distribuidora e Reparadora Oficial de automóveis Mercedes-Benz e smart, novos e usados, em COIMBRA e LEIRIA. No mercado há 30 anos, lado a lado com marcas reconhecidas como a Mercedes-Benz e a smart, a Sodicientro destaca-se pelos seus produtos de excelência com tecnologia avançada, pelo seu serviço e satisfação dos seus clientes bem como pela variedade de soluções de mobilidade que apresenta.

No decorrer do presente ano 2023 a Sodicientro celebra o seu 30º aniversário e neste marco tão importante anunciou várias novidades na marca que prometem tornar a empresa mais consciente da sua pegada ecológica, através da instalação de painéis fotovoltaicos, carregadores rápidos, lançamentos de novos modelos 100% elétricos e por ultimo, mas bastante importante através da representação oficial em Leiria de uma nova marca no mercado, uma marca de scooters elétricas chamada Silence.

Preparada para revolucionar a mobilidade urbana em Leiria, a Sodicientro aceitou este desafio e inaugurou recentemente a sua loja oficial onde os seus visitantes podem conhecer os modelos disponíveis, fazer test-drives e deixar as suas scooters Silence para manutenção. Nesta edição da Stone, o concessionário faz-se acompanhar de viaturas ligeiras Mercedes-Benz, viaturas comerciais Mercedes-Benz e scooters elétricas Silence. Acreditam estar cada vez mais preparados para oferecer aos seus clientes as soluções de mobilidade mais adequadas às suas necessidades. Certos que os desafios estão lado a lado com o progresso, a Sodicientro prima pela inovação, evolução, e pelo foco nos seus clientes e na sua satisfação.

“Nesta edição da Stone, o concessionário faz-se acompanhar de viaturas ligeiras Mercedes-Benz, viaturas comerciais Mercedes-Benz e scooters elétricas Silence”

FAFSTONE



Fundada em 1985, somos uma empresa de cariz familiar, sediada em Alpendorada, Marco de Canaveses, com mais de 38 anos de experiência no mercado.

Com uma presença em mais de 15 países, somos especializados no setor da extração e transformação de pedra natural, bem como na produção de betão, agregados e comercialização de granitos, calcários, mármore e outros similares.

Contamos com uma Equipa técnica Especializada na seleção de produtos e matérias-primas. Possuímos 3 pedreiras para extração e controlamos todo o processo produtivo desde a extração, transformação e produto final. O nosso processo produtivo é sustentado em tecnologias de ponta e num sistema energético eficiente, sem nunca descorar a proteção do ambiente.

Integridade, Responsabilidade e Sustentabilidade são alguns dos valores que nos regem. Na Stone procuramos mais uma oportunidade para a divulgação dos nossos produtos.

“Na Stone procuramos mais uma oportunidade para a divulgação dos nossos produtos”

Teresa Silva,
Diretora Administrativa, FAFSTONE

TONS DE PEDRA



Margarida Sousa,
CEO, Tons de Pedra

Esta é apenas a 2ª vez que a Tons de Pedra participa na Stone como expositor (com stand), mas - enquanto marca no mercado há 20 anos (Tons de Pedra), e enquanto empresa com 40 anos de existência (dim-pomar) - temos sido visitantes assíduos da feira desde a sua 1ª edição e temos assistido à evolução do certame.

Com a retoma da dinâmica habitual do nosso setor (pós pandemia) e a nova parceria da Stone com Espanha, que fez da feira a "Stone Ibérica", decidimos marcar presença nesta edição de 2023 com um foco especial na GRANDE novidade que a Tons de Pedra trouxe recentemente ao mercado... porque sempre fomos e somos Mestres na Arte de Armazenar Beleza em Pedra Natural... e agora também em Grés Porcelânico. Na Tons de Pedra somos Representantes Exclusivos da marca Atlas Plan em Portugal (grés porcelânico não retificado de grande formato 162x324cm) e Distribuidores Premium da marca Atlas Concorde (formatos retificados). A nossa decisão foi alvo de um estudo alargado e cuidado. A Atlas oferece o melhor do mundo do grés porcelânico com as tecnologias exclusivas Natura-Vein® Tech e Natura-Body® Tech, a extensa gama de espessuras e formatos XL e uma capacidade impressionante de reproduzir a beleza dos mármore que nós tão bem conhecemos.

Continuamos a apostar numa ampla coleção de pedra natural - de Portugal e de todo o Mundo, da qual fazemos stock regular no nosso armazém em Pêro Pinheiro, mas conhecemos os nossos clientes e estamos atentos às necessidades atuais da arquitetura e construção: a inovação tecnológica dita uma boa parte do avanço do nosso setor e o grés porcelânico faz agora parte da evolução natural da Tons de Pedra.

“Decidimos marcar presença nesta edição de 2023 com um foco especial na grande novidade que trouxemos recentemente a o mercado”

MAPEI



Luca Sacripanti,
Mapei

O setor da pedra natural é um segmento muito importante para a estratégia de crescimento da Mapei, integrando um dos core business da marca: a linha dos adesivos e betumes para a colagem de cerâmica e pedra natural.

A presença na STONE IBÉRICA, o palco escolhido pelos fabricantes deste setor para apresentar ao mercado as suas soluções e propostas, é portanto uma ótima oportunidade para a Mapei promover sistemas inovadores e eco sustentáveis, fruto do empenho contínuo em pesquisa e desenvolvimento, que respondem às exigências de projeto e de obra deste importante segmento de mercado.

Soluções especificamente pensadas para uma colagem e betumação segura, durável e esteticamente perfeita de pedras naturais de grande formato, pedras porosas e absorventes, pedras com elevados coeficientes de dilatação e até calçada portuguesa,

No nosso stand, serão também apresentadas algumas soluções da Profilpas, empresa do Grupo Mapei, especializada em perfis para pavimentos e revestimentos, rodapés, sistemas para casas de banho e soluções para a colocação de cerâmica, mármore, madeira, lamina-do, LVT e carpetes.

“A presença na STONE IBÉRICA é uma ótima oportunidade para promover sistemas inovadores e eco sustentáveis”

WDTOOLS



Victor M. Pérez Preciado,
CEO, WDTOOLS

A WDTOOLS desenvolve-se atividade na indústria de máquinas e ferramentas diamantadas e perfuração. Com mais de 10 anos de experiência, tornou-se uma referência reconhecida e respeitada em todo o mundo, presente em mais de 20 países.

Essa expansão global e consolidação da marca são resultados diretos do trabalho árduo, compromisso e liderança incansável do CEO Víctor Perez, que desempenhou um papel fundamental na condução da empresa ao sucesso atual, transformando-a em uma força influente na indústria.

Uma prova do excelente trabalho da WDTOOLS é sua participação na Stone Iberica, onde vai apresentar as linhas de fio diamantado da série Artemisa, bem como as séries Norway, Epic e Mit de perfuração. Essas linhas representam a inovação e a qualidade que a empresa oferece, atendendo às demandas exigentes do setor.

A WDTOOLS investiu em pesquisa e desenvolvimento, garantindo que suas soluções estejam na vanguarda da tecnologia. Isso permite oferecer aos clientes produtos de alto desempenho, confiáveis e duráveis, que proporcionam resultados excepcionais nas mais diversas aplicações.

A presença da WDTOOLS em mais de 20 países é um testemunho do seu compromisso em atender às necessidades globais dos clientes. Seja para projetos de construção, indústria de mineração ou qualquer outra aplicação que exija máquinas e ferramentas diamantadas e de perfuração, a WDTOOLS se destaca como uma escolha confiável e de qualidade.

“Vamos apresentar as linhas de fio diamantado da série Artemisa, bem como as séries Norway, Epic e Mit de perfuração”

SLIDESHOW



Sandra Nicolau,
Diretora Comercial da SlideShow

Ao longo dos 14 anos de existência da Slideshow, temos vindo a estreitar relações com diversas empresas do sector das rochas ornamentais, em particular com a ASSIMAGRA – Recursos Minerais de Portugal, o que tem permitido um conhecimento detalhado sobre o mercado.

Ao longo destes anos temos assistido a profundas alterações na maneira como o sector comunica o seu posicionamento e os seus produtos, como se apresenta além-fronteiras, e como promove a sustentabilidade do sector. Conscientes da necessidade de uma boa comunicação, a Slideshow tem sido ao longo destes anos um parceiro essencial nos processos de comunicação de imagem vídeo e fotografia de várias empresas do sector.

A Stone Ibérica é uma montra privilegiada do sector das rochas ornamentais e marcar presença nesta feira, em parceria com a ASSIMAGRA, é estar próximo dos nossos clientes e dar a conhecer as nossas ferramentas e soluções de comunicação, num mercado em mudança e cada vez mais exigente. Esta proximidade, uma vez mais, permite criar laços de confiança entre a Slideshow e os seus clientes, mostrando todas as nossas capacidades.

“A Stone Ibérica é uma montra privilegiada do sector das rochas ornamentais e marcar presença nesta feira, em parceria com a ASSIMAGRA, é estar próximo dos nossos clientes”



ABRALUX – INDÚSTRIA DE ABRASIVOS, LDA.
PAV.2 / STAND 2A09

PARQUE EMPRESARIAL DE VALENÇA
 ENTRADA NORTE - LOTE 4.2 - PARCELA 12
 4930-310 GANDRA - VALENÇA
tel.: +351 251 798 112 / +351 917 815 628
homepage: abralux@sapo.pt; abralux@gmail.com
Produtos / Serviços: Somos uma empresa especializada na produção e comercialização de abrasivos para a indústria de rocha ornamental e de cerâmica



ABRASIVES NT EUROPE, LDA.
PAV.3 / STAND 3A14

RUA PRINCIPAL, 13 - SALIR DE MATOS
 CALDAS DA RAINHA
tel.: +351 928 053 263
homepage: grupont.pt
e-mail: geral.carlospinto@outlook.com
Produtos: Todos os modelos de Abrasivos
 Diamantados Resinoides com fabricação própria
Marcas: Grupo NT



ADELSAN QUARRY MACHINES
PAV.3 / STAND 3B08

İ.M.E.S. SAN. SİT. 2. SOS. TES. NO: 43 Y.DUDULLU ÜMRANIYE/
 İSTANBUL/ TURKEY
tel.: +905 321 733 891
homepage: www.adelsanmakine.com/eng/index.html
e-mail: info@adelsanmakine.com
Products: Crawler or wheel type drilling, bridge or rail type cutting and sizing machines for various type of quarries.
Brand: An international manufacturer company, located in Turkey and Greece which makes export more than 15 countries in all over the world.



ALS
PAV.2 / STAND 2B05

RUA DOS ARNEIROS, ATAÍJA DE CIMA
 2460-713 ALCobaÇA
tel.: +351 262 508 501
homepage: www.alsstones.com
e-mail: info@alsstones.com
Produtos: Pedra Natural: Blocos, Chapas, Peças Especiais, Fachadas
Marcas: ALS; Airelimestones; Human Collection; Ignite Fire Pit Collection



ANTÓNIO JACINTO FIGUEIREDO, LDA.
PAV.3 / STAND 3B11

ESTRADA NACIONAL 9 – CRUZ DA MOÇA – PERO PINHEIRO
2715-777 TERRUGEM

tel.: +351 219 678 210 / 219 270 100

homepage: www.ajfigueiredo.pt

e-mail: comercial@ajfigueiredo.pt

Produtos / Serviços: Máquina para a Transformação de rochas ornamentais. Máquina de Corte, Máquinas de polir, Tratamentos de água e equipamentos de elevação

Marcas: ANTÓNIO JACINTO FIGUEIREDO



**ARROW4D – CONSULTORES DE ENGENHARIA
E GEOFÍSICA, LDA.**
PAV.3 / STAND 3C08

NERE, PITE, RUA CIRCULAR NORTE, S/N,
7005-841 ÉVORA,

tel.: +351 966 167 709

homepage: www.arrow4d.pt

e-mail: geral@arrow4d.pt

Produtos: Sistemas digitais de informações para pedreira, sistemas robóticos e visão artificial

Marcas: NIOTANTEK



**ASSIMAGRA – ASSOCIAÇÃO PORTUGUESA
DA INDÚSTRIA DOS RECURSOS MINERAIS**
PAV.2 / STAND 2B01A

LARGO DO ROSSIO, EDIFÍCIO DE S. PEDRO ESCRITÓRIO 5
2480-314 PORTO DE MÓS

tel.: +351 244 491 803

homepage: www.assimagra.pt

e-mail: assimagra@assimagra.pt

Marcas: StonebyPORTUGAL – A Marca do Setor da Pedra Natural Portuguesa; www.stonebyportugal.com Primeira Pedra; www.primeirapedra.com



BARCENOL REPRESENTAÇÕES, LDA.
PAV.2 / STAND 2B08

RUA DE SÃO BRÁS, N.º134
4755-069 BARCELINHOS

tel.: +351 253 832 416

homepage: www.barcenol.com

e-mail: geral@barcenol.com

Produtos: Lubrificantes

Marcas: BRUGAROLAS, PETROCANADA, KRYTOX, UVEOL



BIESSE PORTUGAL
PAV.3 / STAND 3A12

PRAÇA MOUZINHO DE ALBUQUERQUE 113 – 5ª ANDAR
4150-626 PORTO

tel.: +351 221 201 369

homepage: www.intermac.com

e-mail: biesse@biesse.es

Produtos: Preencher Centros de mecanização, máquinas de jacto de água, mesas de corte, sistemas bilaterais de corte, sistemas de armazenamento e manuseamento

Marcas: Biesse Stone



BLUMAQ, PEÇAS P/ MÁQ. IND. UNIPESSOAL, LDA.
PAV.3 / STAND 3A22

RUA DO CASALINHO, COVA DO HOMEM ,
2410 – 201 POUSOS LEIRIA

tel.: +351 911 517 461

homepage: www.blumaq.com

e-mail: joao.lopes@blumaq.com

Produtos: Peças para máquinas de terraplanagens, mineira.

Marcas: Berco, Bosh, Tinken, Bower, SKF, Shell, entre outras.



BOMBAS DO LIZ, LDA.
PAV.3 / STAND 3B01

RUA DOS MARRAZES, LT 30
ZICOFA - ZONA IND. COVA DAS FAIAS
2415-807 LEIRIA

tel.: +351 244 812 984

homepage: www.bombasdoliz.com

e-mail: geral@bombasdoliz.com

Produtos: Venda e Aluguer de Equipamentos para Bombagem de Água

Marcas: Flygt, Godwin, Wedeco, Lowara, Grundfos



BRETT IBERICA MAQUINARIA S.L.
PAV.2 / STAND 2A14

POL. IND AGUA SALADA, CALLE D, PARC 9 C.P. 30430 CEHEGÍN
MURCIA – ESPAÑA

tel.: +34 968 701 293 / +34 645 883 086

homepage: www.brettiberica.com

e-mail: info@brettiberica.com

Produtos: Fabricamos máquinas para perforación y corte con hilo diamantado, en piedra.



C. MATA EXPORT
PAV.2 / STAND 2C05

RUA DA LIBERDADE 38, CASAIS ROBUSTOS,
2380-562 MOITAS VENDAS
tel.: +351 249 890 652 / +351 963 848 240
homepage: www.cmataexport.com
e-mail: cmata@cmataexport.com
Produtos: Pedreira e fabrica de transformação de pedras naturais



CEI - COMPANHIA EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS, LDA.
PAV.3 / STAND 3A11

RUA DOS AÇORES, 278
3700-018 SÃO JOÃO DA MADEIRA
tel.: +351 256 202 690
homepage: ceigroup.net
e-mail: sales@zipor.com
Produtos: Stonecut, Powerjet, Stonesurface, Stonepicker, Equipamentos Laboratório, Stonecut Mill, Stonemill,
Marcas: CEIBYZIPOR



CENTO PAMASO, SL BCNDT
PAV.3 / STAND 3A13

FÁBRICA: CTRA. ARCOS S/N 09343 VILLAHOZ-BURGOS
tel.: +34 671 488 555
homepage: www.bcndt.com; www.centopamaso.com
e-mail: info@bcndt.com ramon@bcndt.com
Produtos: Abrasivos resinoides y metálicos para pulimento de piedra natural y artificial. Herramienta abujardado.
Marcas: BCNDT



COFESEG - HUADA
PAV.3 / STAND 3B02

P.I. LOS CAÑOS, PARCELA 65 - 06300 - ZAFRA - BADAJOZ
ESPAÑA
tel.: +34 924 563 156 - +34 629 107 345
homepage: www.cofeseg.com
e-mail: cofeseg@cofeseg.com
Produtos: Máquinas de Fio, Fio para pedreiras e Multifio, Ferramentas Diamantadas. Máquinas Fundo de Furo, Martelos pneumáticos e acessórios. Máquinas Multifio
Marcas: Diamond Wire Saw Machines, Diamond Wire for quarries and Multiwire, Diamond Tools; DTH Drilling Machines. Pneumatic hammers and accessories. Multiwire Machines



COMPRESSORES BETICO PORTUGAL, LDA.
PAV.3 / STAND 3A08

RUA DO OUTEIRO - COVA DAS FAIAS
2420-409 BOA VISTA - LEIRIA
tel.: 351 244 838 063 / +351 244 838 065 (fax)
homepage: www.betico.com
e-mail: beticoportugal@betico.com
Produtos / Serviços: Compressores; Ar comprimido.
Products / Services: Compressors; Compressed air
Marcas / Brands: BETICO



CONSTRUAL
PAV.3 / STAND 3A09

AVENIDA DA AVIAÇÃO PORTUGUESA, 5 - FAÇÃO
2715-140 PÊRO PINHEIRO
tel.: +351 219 678 280
homepage: www.construal.pt
e-mail: comercial@construal.pt
Produtos: Construtor de Máquinas para Indústria das Rochas Ornamentais - Mármore, Granitos e similares



CORPADVANCE, LDA.
PAV.3 / STAND 3A03

QUINTA DA FONTE, EDIFÍCIO D. PEDRO I, 3º PISO,
2770-071 PAÇO DE ARCOS
tel.: +351 211 920 256
homepage: www.corpadvance.com
e-mail: geral@corpadvance.com
Produtos: Máquinas e Equipamentos para transformação de Mármore e Granito
Marcas: OMAG; PROMETEC; BIDESE/Qteq; TECNOIDEA IMPIANTI; CORTAN



CTCV
PAV.2 / STAND 2A06

CTCV MATERIALS: HABITAT - IPARQUE - LOTE 6
3040-540 ANTANHOL
tel.: 239 499 200
homepage: www.ctcv.pt
e-mail: centro@ctcv.pt
Produtos: Normalização, Medição e Ensaio de caracterização e conformidade de Produtos, Investigação e Desenvolvimento de novos produtos ou processos industriais, Formação Profissional e Consultoria Técnica especializada



DIAMANTE A&T MAGAZINE

VIA CARACCILO 26, 20155 MILANO, ITALY

tel.: +39 02 314 460

homepage: www.gmassdiamante.com

e-mail: info@gmassdiamante.com

Products: Diamante A&T is the quarterly international publication dedicated to diamond tools and industrial diamonds technology and application. Since 1994, Diamante A&T has been at the service of stone operators with articles covering all fields of processing: from excavation and transformation to surface finishing. The dynamic collaborative relationships between editorial staff and stone companies make Diamante A&T an essential work tool for producers and users of diamond tools.



DRCP – FERRAMENTAS E EQUIPAMENTOS, LDA. PAV.3 / STAND 3A18

RUA PRINCIPAL, 405,
2480-169 PORTO DE MÓS

tel.: +351 244 480 020

homepage: www.drpc.pt

e-mail: geralrcp.pt

Produtos: Ferramentas e Equipamentos para extração e transformação de rochas ornamentais

Marcas: ATLAS COPCO; GARRONE; DIAMOND SERVICE



DROME DIAMOND TOOLS, LDA. PAV.3 / STAND 3A21

RUA VILA ESTELA - PAVILHÃO 3
4630-333 MARCO DE CANAVESES

tel.: +351 255 171 434

homepage: em atualização

e-mail: geral@drome.se

Produtos: fios diamantados para pedreira, monofios, multifios, máquinas de corte para pedreira, aluguer de máquinas para pedreiras e demolições.

Marcas: DROME



ECOBASALTO, LDA. PAV.2 / STAND 2C06

CAMINHO DA RIBEIRA GRANDE, N.º79
9020-114 SANTO ANTÓNIO
FUNCHAL - MADEIRA

tel.: 291 700 290

homepage: www.ecobasalto.pt

e-mail: geral@ecobasalto.pt

Produtos: Basalto Negro e Basalto Malhadinha

Marcas: BASALTO NEGRO E BASALTO MALHADINHA



ENTREPÓSITO MÁQUINAS, S.A.
PAV.2 / STAND 2B10

PRAÇA JOSÉ QUEIRÓS Nº 1 - 1800-237 LISBOA

tel.: +351 217 652 780

homepage: www.entrepostomaquinas.pt

e-mail: [diogo.inacio@entreposto.pt](mailto:diogo.inacio@entrepосто.pt)

Produtos: Retroescavadoras, Escavadoras de Rodas e Rastos, Mini Escavadoras, Mini Pás Carregadoras, Pás Carregadoras, Motoniveladoras, Dumpers

Marcas: CASE Construction Equipment – Uma das melhores marcas do mundo de equipamentos especializados em Movimentação de Terras; Bell – Dumpers de Qualidade Superior de 25 a 50 toneladas

FAFSTONE

Fernando Almeida & Filhos

FERNANDO ALMEIDA & FILHOS, LDA.
PAV.2 / 2C09

RUA BARCA DA SEARA Nº 668,

4625-141 BEM VIVER

tel.: +351 255 610 376

homepage: www.fafstone.pt

e-mail: celso.rangel@fafstone.pt

Produtos: Granitos, mármore, quartz e afins

Marcas: FAFSTONE E FAFSTONE PREMIUM

FILSTONE

FILSTONE
natural

Filstone SPI

STORK

FÁTIMA I ALPALHÃO

+351 249 538 888 | geral@filstone.com | www.filstone.com

FILSTONE – COMÉRCIO DE ROCHAS, S.A.
PAV.2 / 2B01

ESTRADA DA PEDRA ALVA. N.º 499, CASAL FARTO,

2495-352 FÁTIMA

tel.: +351 249 538 888

homepage: www.filstone.com

e-mail: geral@filstone.com / sales@filstone.com

Produtos: - Rochas ornamentais / Ornamental Stones:

- Calcário/limestone: Filstone Beije MFF; Filstone Beije MFF Q;

Filstone Beije MFF Special; Filstone Beije MF; Filstone Beije MF

Classic; Filstone Beije MF Q; Filstone Beije MF Special; Filstone

Beije MS; Filstone Beije MMF; Filstone Beije MMF Special;

Filstone Beije RV; Filstone Beije M; Filstone Beije M Special;

Filstone Beije MB; Filstone Beije MQ; Filstone Beije MV; Filstone

Beije Fóssil Classic; Filstone Beije Fóssil Light; Filstone Beije G;

Filstone Beije MG; Filstone Beije ML Classic; Filstone Beije ML

Fóssil; Filstone Beije ML Gold; Filstone Beije ML Light; Filstone

Beije M Rice; Filstone Grey ML Classic; Filstone Grey ML Light;

Filstone Hard Grey Light; Filstone Hard Blue; Filstone Hard

Grey Classic; Filstone Hard Grey Special; Filstone Hard Beije

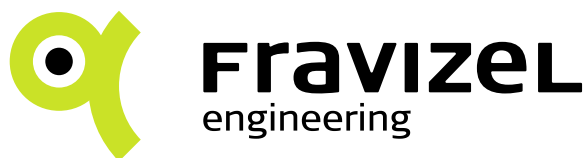
- Granito/granite: Filstone SPI Alpalhão Classic; Filstone SPI

Alpalhão Premium; Filstone SPI Alpalhão Standard

- STORK by Filstone (stone + cork)

- Agregados / Industrial gravels

Marcas: Filstone Natura, Filstone SPI Alpalhão, STORK by Filstone, Filstone Industrial



FRAVIZEL, S.A.
PAV.3 / STAND 3C09

ESTRADA 5 DE OUTUBRO, APARTADO 47
PÉ DA PEDREIRA
2025-999 ALCANEDE
tel.: +351 243 409 220
homepage: www.fravizel.com/pt
e-mail: geral@fravizel.com
Produtos: A Fravizel desenvolve e fabrica máquinas para pedreiras, floresta e indústria em geral.



FRESATOR, S.A.
PAV.3 / STAND 3C05

AVENIDA DOS COMBATENTES DO ULTRAMAR 260,
2705-906 TERRUGEM SNT
tel.: +351 219 271 891
homepage: www.fresator.pt
e-mail: info@fresator.pt
Produtos: Máquinas e Consumíveis para o tratamento da pedra natural
Marcas: ABRA IRIDE, DONATONI, COMANDULLI, ELEPHANT, DOCTOR RESIN, DAL PRETE, CERAGIOLI & CARLO, MARCHETTI TECH, SD DIAMANT, SRD TOOLS



GÁRGULA GÓTICA
PAV.2 / STAND 2C03

ZONA INDUSTRIAL DA JARDOEIRA LT 17
2440-474 BATALHA
tel.: +351 244 767 122; +351 966 423 047
homepage: www.gargulagotica.pt
e-mail: mail@gargulagotica.pt
Produtos: Cantaria artística, escultura, conservação e restauro
Marcas: MANTA – Handmade Stone Design



GARVAL – SOCIEDADE DE GARANTIA MÚTUA, S.A.
PAV.2 / 2C04

PRACETA JOÃO CAETANO BRÁS, 10
2005-517 SANTARÉM
tel.: +351 243 240 080
homepage: www.garval.pt
e-mail: mkt@garval.pt
Produtos: Linha de Apoio ao Aumento dos Custos de Produção, Linha de Crédito para a Descarbonização e Economia Circular, Linha de Apoio ao Desenvolvimento do Negócio – ADN 2018, entre outras disponíveis para consulta no nosso site.



GMM, SPA
PAV.3 / STAND 3B07

VIA NUOVA, 155/B - 28883 GRAVELLONA TOCE (VB) ITALY
tel.: +390 323 864 381
homepage: www.gmm.it
e-mail: gmm@gmm.it
Produtos: Maquinaria para o sector da pedra.
Marcas: GMM spa, Techni waterjet, Bavelloni spa



GMP
PAV.3 / STAND 3C11

RUA BARREIRO TURIZ VILA VERDE
tel.: +351 965 068 692
e-mail: gmp.depcomercial@gmail.com
Produtos: Ferramentas diamantadas; CNC Polimentos; Máquinas de polir topes; Máquinas de fio, corte horizontal; ventosas/Bandeiras...



GNT - GRANITOS DO NORTE, LDA.
PAV.2 / STAND 2A10

AVENIDA PRINCIPAL 1115, 4625-070 BEM VIVER,
MARCO DE CANAVESES
tel.: +351 255 588 770
homepage: www.granitosdonorte.com
e-mail: geral@granitosdonorte.com
Produtos: Lancil, lajeado, fachadas, cubo tosco, cubo serrado, etc
Marcas: Amarelo mondin, cinza Ariz, Ariz macheado, GNT black, rosa monforte, rosa arronches, cinzala, cinza alpendorada



GPA - COMÉRCIO E MANUTENÇÃO INDUSTRIAL, LDA.
PAV.3 / STAND 3C01

IC 2 - KM 98, ATAÍJA DE CIMA
2460-713 ALJUBARROTA
tel.: +351 262 582 143
homepage: www.gpa.com
e-mail: geral@gpa.com.pt
Produtos: Máquinas e ferramentas para a indústria de extração e transformação de rochas ornamentais
Marcas: FANTINI; FRACCAROLI & BALZAN; KAESER; LOJA DO MARMORISTA; PELLEGRINI; STEINEX; DIAMUT





GRANI ROC, S.A.U.
PAV.3 / STAND 3C07

CTRA. LEON-VILLARROAÑE KM 6,5
24199 MARIALBA DE LA RIBERA
LEÓN (ESPAÑA)

tel.: +34 987 849 690

homepage: www.grupohedisa.com

e-mail: info@grupohedisa.com

Produtos: Máquinas e equipamentos para a indústria das rochas ornamentais

Marcas: GRANI ROC; HEDISA; SUMI ROC; INDEMEC; FABRIMAR.



GRANITRANS
PAV.2 / STAND 2B03

RUA DO ALECRIM 2
2715-343 NEGRAIS

tel.: +351 219 671 016

homepage: www.granitrans.pt

e-mail: info@granitrans.pt

Produtos: Produção e distribuição de pedras naturais e marcas de seus derivados (Compac, Neolith, Staron, Magna)

Marcas: TEXTA, COMPAC, NEOLITH, STARON, MAGNA



GRUPO FERRAR
PAV.2 / STAND 2A07

PÉ DA PEDREIRA

tel.: +351 243 406 334

homepage: www.grupoferrar.com

e-mail: info@grupoferrar.com

Produtos: Blocos, Chapas, Fachadas, Ladrilhos, Peças por medidas



GRUPO TECNOLÓGICO MEDITERRÁNEO S.L
PAV.3 / STAND 3A17

PI LAS NORIAS C/MARRON IMPERIAL 11

tel.: 610 425 279

homepage: www.gtmediterraneo.com

e-mail: joseramon@gtmediterraneo.com

Produtos: Máquinas para tratamento de águas residuais e bombas antiabrasivas

Marcas: GTM e PERISSINOTTO



IVECO

Drive the road of change

IVECO PORTUGAL S.A.
PAV.2 / STAND 2B09

ESTRADA DA VÁRZEA, N.º7,
2601-504 CASTANHEIRA DO RIBATEJO

tel.: +351 263 200 300

homepage: www.iveco.com/portugal

e-mail: marketing-portugal@iveco.com

Produtos: Veículos industriais: Ligeiros, médios e pesados

Marcas: IVECO

Jeronimo & Morais
FERRAMENTAS • PEDRA • AUTO

Logos: Omni Cubed, ITALMECC, Manzelli, donati, KITO, ERIKKILA, FEZER, METIKAM STONE, DIAMAR, LPE, DELTARACK, BAVELLONI

COMERCIAL@JERONIMOMORAIS.PT | WWW.JERONIMOMORAIS.PT

JERÓNIMO & MORAIS, LDA.
PAV.3 / STAND 3A04 / 3A05

AVENIDA DA LIBERDADE N.º3

tel.: +351 219 678 466

homepage: www.jeronimomoraiss.pt

e-mail: comercial@jeronimomoraiss.pt

Produtos: Máquinas CNC e Biseladoras; Equipamentos de transporte, movimentação e armazenagem; Sistemas de tratamento de água e Cabines de despoiramento; Ferramentas CNC; Medidor digital a laser.

Marcas: BAVELLONI; ITALMECC; MANZELLI; DONATI; LPI; OMNI CUBED; DIAMAR; FEZER; ERIKKILA; DELTARACK

JORGE VITORINO & VITORINO, LDA

Assistência Eléctrica e Electromecânica

JORGE VITORINO E VITORINO, LDA.
PAV.3 / STAND 3B09

AZINHAGA COXOS N.º9

2715-371 SABUGO

tel.: +351 962 448 702

Produto / Marca: No que diz respeito ao nosso material em exposição são de marca própria e fabrico personalizado, ventosas para manusear pedra

+40
PRESENTE EM
INDÚSTRIAS

KGS
Swiss Diamond Technology®
INNOVATORS SINCE 1905

WWW.KGS.SWISS

KGS DIAMOND PORTUGAL, LDA.
PAV.3 / STAND 3B05

PARQUE EMPRESARIAL DE LANHESES
4925-424 LANHESES - VIANA DO CASTELO

tel.: +351 258 735 189

homepage: www.kgs.swiss

e-mail: sales-pt@kgs.swiss

Produtos: Ferramentas diamantados, discos, para a indústria da Pedra e Construção, Vidro, Pavimentos, Porcelana entre outras.

Marcas: KGS DIAMOND – SWISS DIAMOND TECHNOLOGY



LABORATÓRIO HERCULES - UNIVERSIDADE DE ÉVORA
PAV.2 / STAND 2A03A

LARGO MARQUÊS DE MARIALVA, 8
7000-809 ÉVORA

tel.: +351 266 740 800

homepage: www.hercules.uevora.pt

e-mail: vlcp@uevora.pt

Produtos: Ensaaios e análises em materiais; Consultadoria e Formação avançada; Inspeção & estudos de anomalias

Marcas: LITHOS - www.lithos.uevora.pt



LEIRIA DIAMOND TOOLS
PAV.3 / STAND 3A02

09 AVENUE ARDOUIN - 94420 LE PLESSIS TREVISE
FRANCA

tel.: 0033 1 89 40 02 18

homepage: www.leiria-dt.com

e-mail: contact@leiria-dt.com

Produtos: Ferramentas diamantadas

Marcas: ADW



LESTADA, LDA.
PAV.3 / 3A19

homepage: www.lestada.pt / **e-mail:** vendas@lestada.pt

Marcas: IQ Power Tools – Máquinas de corte de alvenaria e azulejo/ mosaicos que não produzem pó, trabalham sem recorrer a água evitando problemas respiratórios.

MAX – Máquinas de atar ferro e pregar a alta pressão com as linhas Rebar Tying e PowerLight, ferramentas da última geração de Alta Qualidade a nível mundial.

Xcellent – Luvas de trabalho com um conforto extraordinário como uma segunda pele.

Paul Voormann – Limpeza e protecção para todo o tipo de peles para todas as áreas e situações do seu local de trabalho.

AIMSAK – Ferramentas da última geração de Alta Qualidade a nível mundial em Ferramentas a Bateria.



MAPEI PORTUGAL S.A.
PAV.2 / STAND 2C12

RUA CHEN HE, N.º1, 1 A
1990-513, SACAVÉM

tel.: +351 918 488 620

homepage: www.mapei.pt

e-mail: info@mapei.pt

Produtos: Adesivos, Betumes, Selantes e Acessórios para o Assentamento de Pedra Natural

Marcas: MAPEI E PROFILPAS



MARFILPE – MÁRMORES E GRANITOS S.A.
PAV.2 / STAND 2B02

RUA DA NASCENTE, 16, CASAL DA AMIEIRA.
 LEIRIA - 2440 463 BATALHA
tel.: +351 244 768 030

homepage: www.marfilpe.pt / **e-mail:** geral@marfilpe.pt

Produtos: A Marfilpe possui duas pedreiras em Portugal e Angola onde extrai várias qualidades de mármore, tendo, ainda, uma panóplia de parceiros bastante completa ao nível de rochas ornamentais que lhe permite comercializar calcários, rústicos, granitos, ónixes, travertinos, pedras de cor, entre outras.

MARMOGUIA – MARMORES E CANTARIAS, LDA.
PAV.2 / STAND 2A09

RUA DA CANICEIRA - PAREDES DO BAIRRO
 3780-611 PAREDES DO BAIRRO - ANADIA
tel.: +351 231 528 130

homepage: www.marmoguia.pt

e-mail: comercial@marmoguia.pt

Produtos: Blocos, Chapa serrada, chapa acabada, pavimento e revestimento, fachadas e todos os serviços especializados de cantarias, necessários à construção; decoração e peças decorativas.



MÁRMORES LONGARITO S.A.
PAV.2 / STAND 2A10

AVENIDA ALEM DO RIO 778 AREOSA
 4900-580 VIANA DO CASTELO
tel.: +351 258 808 000

homepage: www.longarito.com

e-mail: geral@longarito.com

Produtos: todo o tipo de produtos em pedra natural

Marcas: LONGARITO



MECANIZADOS SEGEDA, S.L.
PAV.3 / STAND 3B06

POL. IND. LOS CAÑOS, C/ GUADIANA, 49, 06300 ZAFRA, BADAJOZ.

tel.: 924 563 031

homepage: www.segeda.com

e-mail: segeda@segeda.com

Produtos: Máquinaria para la extracción de piedra natural, equipos personalizados y útiles de perforación.

Marcas: SEGEDA; NEUMAC; EPIROC; ATLAS COPCO; MITSUBISHI; MINCON; ROCKAIR; GUILLET.





METALVIÇOSA – FABRICAÇÃO DE MÁQUINAS INDUSTRIAIS, LDA.
PAV.3 / STAND 3B12

ZONA INDUSTRIAL - VIA S2 - LOTE 1
7160-292 VILA VIÇOSA
tel.: +351 268 249 857; +351 968 104 957
homepage: www.metalvicosa.com
e-mail: geral@metalvicosa.com
Produtos: Fabricação, manutenção e reparação de Máquinas Industriais
Marcas: POEIRAS; METALVIÇOSA E TÉCNICAVIÇOSA



MK9, LDA.
PAV.2 / STAND 2C11

AVENIDA 10 DE JUNHO, N.º63
tel.: +351 261 950 095
homepage: www.mk9.pt
e-mail: info@mk9.pt
Produtos: máquinas e ferramentas para a construção
Marcas: MONTOLIT; RAIMONDI; OREGON Construction (ICS); CARBIDE



MKS MAKINA MERMER
PAV.2 / STAND 2A11

ADLIYE MAHALLESİ, 1522 NOLU SOKAK NO: 18 P.K.54580
ARIFIYE-SAKARYA / TURKEY
tel.: +90 264 319 27 10
homepage: www.mks.com.tr
e-mail: info@mks.com.tr
Produtos: Mármore, Granito, Terrazzo, Natural – Máquinas de Processamento de Mármore, Granitos, Terrazzo, Natural.
Marcas: MKS Machinery



MOCAMAR LIMESTONE – MÁRMORES DE ALCANEDE
PAV.2 / STAND 2A10

ZONA INDUSTRIAL – PÉ DA PEDREIRA
2025-161 ALCANEDE
tel.: +351 243 400 687
homepage: www.mocamar.com
e-mail: mocamar@mocamar.com.pt
Produtos: Calcários cremes e azuis – Moca Creme, Relvinha, Imperial Beige, Gascoigne Imperial, Harmonia creme, Silena Creme, Santana Blue, Sebastian Blue, Brassica Blue.
Marcas: MOCA CREME, RELVINHA, IMPERIAL BEIGE, SANTANA BLUE, SEBASTIAN BLUE, BRASSICA BLUE.



MOCAPOR – COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE MÁRMORES, S.A.
PAV.2 / STAND 2B04

PÉ DA PEDREIRA,
 2025-161 ALCANEDE
tel.: +351 243 409 150
homepage: www.mocapor.com/pt
e-mail: mocapor@mocapor.com
Produtos: Moca Creme, Moleanos, Rosal, Azul Mónica, Lagos. Pedra em bloco, chapa e cut to size.
Marcas: MOCAPOR



MOCA STONE S.A.
PAV.2 / STAND 2B06

ESTRADA NACIONAL 8, N.º21 - KM131 - CHÃO DA FEIRA
 2480-060 CALVARIA DE CIMA
tel.: +351 244 481 224
homepage: www.mocastone.com
e-mail: geral@mocastone.com
Produtos: Blocos, Chapas, Ladrilho, Material acabado.
Marcas: MOCA STONE



MPD, LDA.
PAV.3 / STAND 3C10

ESTRADA NACIONAL 1, KM 251 BRANCA
 3850-501 ALBERGARIA-A-VELHA
tel.: +351 234 645 346
homepage: www.mpd.com.pt
e-mail: geral@mpd.com.pt
Produtos: Redes de Ar Comprimido, Compressores, Geradores de Oxigénio
Marcas: AIGNEP (REDES DE AR COMPRIMIDO), MPDSCREW E COMPAIR (COMPRESSORES), NOVAIR (GERADORES DE OXIGÉNIO)



MRF – NATURAL STONE, LDA.
PAV.2 / STAND 2A10

BARREIRINHAS, RUA PRINCIPAL 9,
 2025-142 ALCANEDE
tel.: +351 916 265 159
homepage: www.linesofstone.com
e-mail: geral@mrfstone.com / info@linesofstone.com
Produtos: Blocos calcário ornamental Cinza e Amarelo, Pedras decorativas.
Marcas: LINES OF STONE



NODOSA FER, S.L.
PAV.3 / STAND 3B04

RUA ROSALÍA DE CASTRO 123-36003 PONTEVEDRA
ESPANHA

tel.: +0034 986 845 461

homepage: www.nodosafer.com

e-mail: comercial@nodosafer.com

Produtos: Cortadoras multifios- linhas de corte automatizadas e robotica aplicada a pedra

Marcas: NODOSA FER



NORCAM- ENGENHARIA E DESIGN INDUSTRIAL, LDA.
PAV.3 / STAND 3A10

RUA DE REVILÃO 383

4100-427 PORTO

tel.: +351 224 000 794

homepage: www.norcam.pt

e-mail: norcam@norcam.pt

Produtos / Serviços: Sistemas de CAD/CAM/CAE, impressão 3D, digitalização 3D e Metrologia.

Marcas: AUTODESK; 3D SYSTEMS; MARKFORGED; SINTERIT; ARTEC3D; NEXA3D; RPS; METROLOGY; EVIXSCAN 3D; THOR 3D; METRONOR; CARVECO; CALIBRY; EUREKA; MAYKU



NOVO BANCO, S.A.
PAV.2 / STAND 2C08

AVENIDA DA LIBERDADE, 195

1250-142 LISBOA

tel.: +351 963 022 440 / +351 962 305 934

homepage: www.novobanco.pt/empresas

e-mail: paulo.gil.correia@novobanco.pt

sergio.eira@novobanco.pt



O FORSEP, LDA.
PAV.2 / STAND 2C15

AVENIDA MONTE AZEVIDO N.º600

4585-463 PAREDES - PORTO

tel.: +351 910 681 857

homepage: www.oforsep.pt

e-mail: vendas@oforsep.pt

Produtos: Sistema de Aspiração Industrial com Silo ou JET; Cabines Insonorização; Sistema Aquecimento Industrial e Controlo Temperatura / Humidade; Rede Ar Comprimido; Cabines Pintura; Sistema de Aspiração de Fumos Soldadura; Caldeiras Industriais

Marcas: OFORSEP, LDA.



OSM - THE ART OF ENGINEERING
PAV.3 / STAND 3B03

LUGAR DE CAMPELINHO S/N 5450-180 BRAGADO

tel.: +351 259 433 002

homepage: www.osm.com.pt

e-mail: info@osm.com.pt

Produtos: Máquinas de fio; Máquinas de perfuração; Martelos pneumáticos e peças de reposição.

Marcas: OSM, LDA.



PEDREIRA MONTARIOL, LDA.
PAV.2 / STAND 2B07

RUA LOPES GONÇALVES N.º1

tel.: +351 253 626 464 / +351 926 259 670 (telm.)

homepage: www.jcgroup.pt

e-mail: geral@montariol.pt

Produtos: Granitos e Quartzite – Blocos, chapa, cubos rachados, cubos serrados, guias, lajeado.

Marcas: GRANITO CINZA MONTARIOL; QUARTZITE ANGOLA



PIEDRA, CANTERAS Y PRODUCCIÓN S.L.
PAV.2 / STAND 2A03

CTRA. EX 112, KM 10 – 06370 BURGUILLOS DEL CERRO
 BADAJOZ

tel.: 683 620 763

homepage: www.piedracanteras.com

e-mail: emilio@piedracanteras.com

Produtos: Hilo diamantado; utensilios para la piedra; máquina de canteras y fábricas nueva y usada; venta de piedra (negro zimbawe; azul arán, entre otras)

Marcas: NB NIKOLAUS BAGNARA



PÍNTEGA SUMINISTROS INDUSTRIALES, S.L.
PAV.2 / STAND 2A09

CARREGAL DE ARRIBA, N.º1 NAVE 4 36791 AMORÍN TOMIÑO-
 PONTEVEDRA - ESPAÑA

tel.: + 0035 673 927 738

e-mail: galfer.import@gmail.com

Produtos: Máquina de perforación, máquina de fio, fio, ferramentas de perforación

Marcas: PÍNTEGA



PNEUS 32, LDA
PAV.2 / STAND 2C07

RUA PRINCIPAL, N.º1523, 2480-166 PORTO DE MÓS

tel.: +351 244 499 300

homepage: www.pneus32.com / **e-mail:** geral@gmail.com

Produtos: Pneus Novos Multimarca, Reparação de todos os tipos de pneus, nomeadamente Engenharia Civil, Assistência e Manutenção Automóvel

Marcas: AGENTES OFICIAIS DA BRIDGESTONE, FIRESTONE, MICHELIN, CONTINENTAL, YOKOHAMA, STARMAXX, entre muitas outras.



POUSAMIL / LIUGONG
EXTERIOR

RUA PROF. ABÍLIO ALVES BRITO, N.º77 - POUSOS
2410-201 LEIRIA

tel.: +351 244 839 090

homepage: www.pousamil.pt / www.liugong-portugal.com

e-mail: leiria@pousamil.pt

Produtos: Máquinas: Escavadoras e Pá-Carregadoras; Equipamentos: Martelos Hidráulicos, Tesouras Demolidoras; Pinças; Baldes Britadores, Vassouras Mecânicas.

Marcas: LIUGONG; DAEMO; SIMA



PREMAQ, S.A.
PAV.3 / STAND 3B10

ARMAZÉM 8, ALTO DE VALDEIRAS - SÃO MIGUEL DO JARMELO
6300-205 GUARDA

tel.: +351 271 023 483

homepage: www.premaq.pt / **e-mail:** premaq@premaq.pt

Produtos: A Premaq, S.A. apresenta-se no mercado com os equipamentos mais inovadores, de forma a dar uma resposta capaz e especializada às solicitações dos clientes.

Neste sentido, temos vindo a consolidar a nossa aposta nas marcas Uplifter e Tecnocat, empresas detentoras da maior variedade de equipamentos de elevação na Europa.

Marcas: UPLIFTER; TECNOCAT E GUIL



PUBLICACIONES LITOS, S.L.
PAV.2 / STAND 2A04

C/ ORENSE, 66
28020-MADRID - ESPAÑA

tel.: +34 915 705 419

homepage: www.litosonline.com

e-mail: litosweb@gmail.com

Productos o Marcas: LITOS, LITOSonline



QUALCROQUI

QUALCROQUI PAV.3 / STAND 3A20

RUA PIRES DE CAMPOS, 9002
EDIFÍCIO QUALCROQUI
2430-786 VIEIRA DE LEIRIA
tel.: +351 244 812 073
homepage: www.quacroqui.pt
e-mail: geral@qualcroqui.pt
Produtos: Pontes Rolante e Equipamentos de elevação de cargas



QUÍMICAS NOVELDA SL PAV.3 / STAND 3C06

CAMÍ DE CASTELLA 2C - 03660 - NOVELDA (ALICANTE) SPAIN
tel.: +34 965 60 33 43
homepage: www.quimicasnovelda.com
e-mail: info@quimicasnovelda.com
Produtos: Chemical products for natural stone and construction.
Marcas: Químicas Novelda and TENAX



Rocha Verde
Sociedade Transformadora
de Mármore, S.A.

ROCHA VERDE SOCIEDADE TRANSFORMADORA DE MÁRMORES, S.A. PAV.2 / STAND 2C01

APARTADO 35 - EC PORTO DE MÓS
2480-901 PORTO DE MÓS
tel.: +351 244 471 446
homepage: www.rochaverde.pt
e-mail: rosagiesteira@rochaverde.pt
Produtos: Blocos e chapas de mármore, calcários, travertinos e materiais importados.


RUSTISTONE
NATURAL STONES OF PORTUGAL



RUSTISTONE, LDA. PAV.2 / STAND 2C02

RUA DA LADEIRA - CASAL DE VALE VENTOS
2460-820 TURQUEL
tel.: +351 966 911 761 / +351 918 954 175
homepage: www.rustistone.com
e-mail: geral@rustistone.com; mcpr.lida@gmail.com
Produtos / Serviços: Pedras decorativas, revestimentos de fachadas, fornecimento e execução de muros de suporte, fornecimento e aplicação de calçada



**SADECOR – SISTEMAS AVANZADOS DE CORTE
Y CONTROL, S.L.**
PAV.2 / STAND 2C10

POLIGONO INDUSTRIAL A GRANXA PARCELA 197, RUA C,
PARALELA 3. C.P.:36400 PORRIÑO - PONTEVEDRA
tel.: +34 986 301 221 / **telem.:** +34 649 969 977
homepage: www.sadecor.net
e-mail: sadecor.luisa@gmail.com ; raulbecerra6@gmail.com
Produtos: Hilo diamantado; utensilios para la piedra; máquina
de canteras y fábricas nueva y usada; venta de piedra (negro
zimbawe; azul arán, entre otras)



SIPV UNIPESSOAL, LDA.
PAV.3 / STAND 3C12

RUA DA GANDRA, 138, 4750-361 CAMPO BCL
tel.: 253 031 741
homepage: www.sipv.pt
e-mail: geral@sipv.pt
Produtos: Desenvolvimento, produção, comercialização e
assistência técnica de equipamentos de pesagem



SLIDESHOW, LDA.
PAV.2 / STAND 2B01A

RUA DA PILADA N.º1
SISMARIA
2415-432 LEIRIA
tel.: +351 244 095 249
homepage: www.slideshow.pt
e-mail: slideshow@slideshow.pt
Produtos: Fotografia; Vídeo; Multimédia; Design



Sodicentro

SODICENTRO – COMERCIO DE VEICULOS, LDA.
HALL

RUA DOS CAMPONESES, 162
tel.: +351 244 829 950
homepage: www.sodicentro.pt
e-mail: goncalo.oliveira@sodicentro.pt
Produtos: Viaturas novas e usadas, ligeiros de passageiros,
comerciais ligeiros, comerciais pesados e scooters eletricas
Marcas: MERCEDES-BENZ E SILENCE



SOLANCIS, S.A.
PAV.2 / STAND 2A01

RUA DA SINDOCAL, Nº22, CASAL DO CARVALHO,
2475-016 BENEDITA, ALCOBÇA

tel.: +351 262 925 080

homepage: www.solancis.com

e-mail: solancis@solancis.com

Produtos: Pedra Calcária

Marcas: SOLANCIS®, #DIGITALSTONEINFLUENCER®



SOLSTONE, S.L.
PAV.3 / STAND 3A01

POL. IND. LAS VIAS, 4 - 33199 - MERES (ESPAÑA)

tel.: +34 985 79 34 83

homepage: www.solstone.es

e-mail: info@solstone.es

Produtos: Todo tipo de ferramenta para marmoraristas, discos diamantados, abrasivos diamantados. Máquinas de corte, cnc, jactos de água, polimento de cantos, cabinas de aspiração, decantadores, equipamentos auxiliares.

Marcas: SOLSTONE - CMS - MARMOMECCANICA - FILTER PROJECT



SPECIAL PROBABLY, LDA.
PAV.2 / STAND 2A10

SEDE

AVENIDA BEATO NUNO, EDIFÍCIO SOL DA AVENIDA, N.º370, B2,
1º ESQUERDO, 2495-401, COVA DA IRIA - FÁTIMA
ESCRITÓRIO

RUA PRINCIPAL N.º26

2495-661, CHÃ - VALINHO DE FÁTIMA

tel.: +351 910 433 020 (escritório) / + 351 918 137 833 (Ricardo Santos)

homepage: www.specialprobably.com

e-mail: geral@specialprobably.com

ricardo@specialprobably.com

Produtos: Granito, Calcário e Basalto



**STET - SOCIEDADE TÉCNICA DE EQUIPAMENTOS
E TRACTORES, S.A.**
PAV.3 / STAND 3B14

SEDE - RUA DA GUINÉ 2685-334 PRIOR VELHO - LISBOA

tel.: 800 206 707

homepage: www.stet.pt

e-mail: apoioclientes@stet.pt

Produtos: Máquinas, Geradores e Motores Marítimos. Setores: Construção, pedreiras, minas, agricultura, floresta, tratamento de lixo e sucata e projetos que envolvam a aplicação de diferentes soluções de fornecimento de energia terrestre e ou marítima.

Marcas: CATERPILLAR, SANDVIK, PRONAR, SITECH, STET FLORESTAL, STET ENERGIA



STONE AND PLANT
PAV.3 / STAND 3A07

RUA 25 DE ABRIL - URB. IND. DAS CARVALHEIRAS - ARM. 15
2445-413 PATAIAS

tel.: +351 244 580 533 / +351 244 580 534 (FAX)

homepage: www.stoneandplant.com ; www.makipedra.pt

e-mail: geral@stoneandplant.com

Produtos / Serviços: Ferramentas para a indústria da pedra e pedra natural

Marcas: WEHA; GALESKI; MAKIPEDRA



STONE FOREVER, LDA.
PAV.2 / STAND 2A13

IC2 KM98 - ATAÍJA DE CIMA,
2460-713 ALJUBARROTA

tel.: +351 962 736 307

homepage: www.stone-forever.com

e-mail: comercial@stone-forever.com

Produtos: Fábrica de chapa de pedra natural Portuguesa



SYDEX FLOW - EQUIPAMENTOS ELECTROMECÂNICOS, LDA.
PAV.2 / STAND 2C13

PRACETA VALE DA ROMEIRA, 12,
2840-449 SEIXAL

tel.: +351 212 270 359

homepage: www.sydexflow.com

e-mail: geral@sydexflow.com

Produtos: Bombas de cavidade progressiva, peristálticas, pneumáticas, de carretos, centrífugas, lobulares, doseadoras.

Marcas: SYDEX, PCM, VICTOR PUMPS, GEMMECOTTI, FTI, FORAS, SALVATORE ROBUSCHI, ITC, FORAS.



TENAX
PAV.3 / STAND 3C06

VIA I° MAGGIO 226 - 37020 VOLARGNE DI DOLCÈ (VR) - ITALY

tel.: +390 456 860 222 - **homepage:** www.tenax.it - **e-mail:** tenax@tenax.it

Produtos: Tenax was established in 1956 in the province of Verona from a small company producing mastic for the local and International market, and has developed over the years to become worldwide leader in production and trade of products designed for manufacturing and processing of natural stone. Now it has offices in Italy and abroad in Brazil, Usa, Spain, India, Turkey, China and, thanks to heavy investment in R&D and in modern laboratories, Tenax is now able to offer a range of products for ceramic and quartz sectors.

The wide range includes: abrasives, gauges, dyes, mastics, colourless transparent resins, reinforcing nets, high adhesion systems, brushes and surface treatments

Marcas: TENAX



WWW.TMAC-CNC.IT

MADE IN ITALY

TMAC SRL
PAV.3 / STAND 3C03

VIA LOTTIZZAZIONE 7 54100 MASSA ITALY

tel.: +39 0585 281015

homepage: www.tmac-cnc.it / **e-mail:** info@tmac-cnc.it

Produtos: Macchine CNC per lapideo/CNC machines for stone
Frese a Ponte/Lucidatrici Waerjet/ Centri di Lavoro e molto
altro, Bridge Saws/Machining Centers/Machining Centers and
much more

Marcas: TMAC SRL



TONS DE PEDRA - MÁRMORES E GRANITOS DO MUNDO
PAV.2 / STAND 2A05

RUA DAS PIÇARRAS, 64, 2715-646 MONTELAVAR
PÊRO PINHEIRO

tel.: +351 219 676 900

homepage: www.tonsdepedra.com

e-mail: info@tonsdepedra.com

Produtos: Pedra Natural Portuguesa e do Mundo & Grés Porcelânico Atlas Plan e Atlas Concorde, Chapa, Ladrilho, Peças de Design, Projetos à Medida, Blocos, Variedade de Materiais (mármore, onyx, travertino, grés porcelânico...), Formatos, Espessuras e Acabamentos.

Marcas: ATLAS PLAN & ATLAS CONCORDE



TOOLS 4 STONES
PAV.3 / STAND 3A06

RUA FLORBELA ESPANCA, 40A - 7160-283 VILA VIÇOSA

tel.: +351 927 613 051

e-mail: comercial.t4stone@gmail.com

Trabalhar a pedra é essência, conhecimento, aprendizagem e entendimento de uma matéria tão nobre. A Tools4Stones, entra no mercado a 2022, depois de 22 anos de dedicação, estudo e conhecimento técnico desta matéria tão preciosa, é sem dúvida gratificante para mim chegar aqui e ter um projeto meu. Projeto, que pretende através das ferramentas ideais, perspicazes e capazes de trabalhar cada matéria com o maior respeito e dedicação para que o resultado do produto final seja de excelência.

"IT ALL
STARTS ON
THE QUARRY"

CONTACTOS

+351 919 693 232
+351 910 840 583

EMAIL

helderhorta.tb@hotmail.com
topaziobranco@sapo.pt



TOPÁZIO BRANCO
PAV.2 / STAND 2A02

RUA PRINCIPAL 36 E, ALCOBANÇA

tel. : +351 910 840 583

homepage: www.topaziobranco.com

e-mail: topaziobranco@sapo.pt

Produtos: Blocos de pedra calcária de Fátima
e da zona da Moca

Marcas: Fátima Beige, Fátima Grey, Moca Cream, Relvinha



TREEA
MACHINERY

TREEA MACHINERY
PAV.2 / STAND 2C14

LEIRIA, PORTUGAL

tel.: +351 917 778 700

homepage: www.treea-machinery.com

e-mail: mail@treea-machinery.com

Produtos: Processamento de Minerais, Produção de Agregados, Reciclagem de Escombreyas, Reciclagem, Valorização de Resíduos

Marcas: SRH – Shaorui Heavy Industries, Part of Metso

 **VALSTONE**
NATURAL STONE

VALSTONE, LDA.
PAV.2 / STAND 2A09

RUA DOS BARREIROS N.º6,
2480-215 MENDIGA - PORTO DE MOS

tel.: +351 966 910 683

homepage: www.valstone.pt

e-mail: comercial@valstone.pt

Produtos: Comercio de todo o tipo de pedra natural em bloco, ou transformada

Marcas: VALSTONE NATURAL STONE



WDTOOLS
PAV.3 / STAND 3B16

GOMARIZ NÚMERO 28,
32429, LEIRO-OURENSE, SPAIN

tel.: +34 635 126 885

homepage: www.wd-tools.es

e-mail: info@wd-tools.es

Produtos: Diamond Tools & Machinery Technology

Marcas: WDTOOLS-WDWIRES-GRABO



X-DIAMOND – INTERNATIONAL DIAMOND TOOLS, S.A.
PAV.3 / STAND 3A15

ZONA INDUSTRIAL DE ARCOS LOTE 83
7100-033 ARCO, ESTREMOZ

tel.: +351 268 868 40

homepage: www.xdiamondsa.com

e-mail: info@xdiamondsa.com

Produtos: Ferramentas diamantadas(Discos, Lâminas..), Máquinas Multifios e Monofios, Maq. Fio de pedra, Fios diamantados

Marcas: HEDEL, DIAMOND SERVICE PORTUGUESA, AGF



IST - INSTITUTO SUPERIOR TÉCNICO
PAV.2 / STAND 2A08

AVENIDA ROSVISCO PAIS, 1 - 1049-001 LISBOA

tel.: +351 962 555 409

homepage: ssp-prr.tecnico.ulisboa.pt

e-mail: pedro.amaral@tecnico.ulisboa.pt

Produtos: Tecnologias de digitalização preditiva impulsionadas por IA e monitorização dos processos industriais, que procuram garantir uma melhor gestão de recursos e possibilitam o projeto de fábricas digitais de pedra. Tecnologias de fabricação aditiva através de resíduos de pedra que permitem a sua reinserção na economia deste setor.

Marcas: AI.STONE, FACTORY.FUTURIZER, STONE.MONITOR, NEW.STONE



FABER SURFACE CARE / KINAK
PAV.2 / STAND 2A10

Avenida de Roma, sn 2715-611 Anços- Sintra

tel.: +351 969 415 179

homepage: www.kinak.PT

e-mail: info@kinak.PT

Produtos: hidrofugantes, impermeabilizantes, anti-ácido, Antiderrapante, detergentes profissionais, detergentes domesticos.

Marcas: FABER SURFACE CARE - ITALIA



Jeronimo & Morais
FERRAMENTAS • PEDRA • AUTO

DE PROFISSIONAL PARA PROFISSIONAL

Porque se trata de relações comerciais de **Profissional para Profissional**, as soluções de implementação apresentadas têm sempre por base as necessidades específicas dos clientes.



MARCAS DE PRESTÍGIO



EXPERIÊNCIA E DISPONIBILIDADE



Avenida da Liberdade N°3 • 2715-097 Pêro Pinheiro • Portugal • T +351 219 677 710

E-mail: comercial@jeronimomorais.pt • www.jeronimomorais.pt